

UCHWAŁA Nr 132 RADY MINISTRÓW

z dnia 19 maja 1972 r.

w sprawie osiągnięcia projektowanych zdolności produkcyjnych w zakładach i obiektach przemysłowych oddanych do eksploatacji.

W celu zapewnienia terminowego osiągnięcia zakładanych efektów gospodarczych w przyjętych do eksploatacji zakładach i obiektach przemysłowych oraz skracania okresów osiągnięcia projektowanych zdolności produkcyjnych Rada Ministrów uchwala, co następuje:

§ 1. Uchwała określa ramowe zasady i okresy osiągnięcia projektowanych zdolności produkcyjnych, zasady nagradzania za terminowe i przedterminowe osiągnięcie projektowanych zdolności produkcyjnych oraz odpowiedzialność za osiągnięcie efektów gospodarczych ustalonych przy zatwierdzaniu założeń techniczno-ekonomicznych inwestycji.

§ 2. 1. Ilekroć w uchwale jest mowa o:

- 1) projektowanej zdolności produkcyjnej — należy przez to rozumieć ustaloną w zatwierdzonych założeniach techniczno-ekonomicznych inwestycji wielkość produkcji, określoną w jednostkach naturalnych i wartościowo w obowiązujących cenach zbytu; zdolność tę ustala się w stosunku rocznym, natomiast dla produkcji sezonowej w kolejnych okresach kampanijnych,
- 2) normatywnym okresie osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej — należy przez to rozumieć maksymalny dla poszczególnych gałęzi i branż przemysłu oraz typowych rodzajów inwestycji okres osiągnięcia projektowanych zdolności produkcyjnych, ustalony uchwałą i normatywami resortowymi (§ 4),
- 3) dyrektywnym okresie osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej — należy przez to rozumieć indywidualnie

ustalony w zatwierdzonych założeniach techniczno-ekonomicznych okres (cykl) od przyjęcia inwestycji do eksploatacji do osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej; okres ten wyrażany jest w miesiącach i nie może być dłuższy od normatywnego okresu osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej, ustalonego dla danej gałęzi (branży) przemysłu,

- 4) założeniach techniczno-ekonomicznych inwestycji — należy przez to rozumieć również dokumentację uproszczoną (jednostadiową), o której mowa w przepisach o projektowaniu inwestycji.

2. Początek okresu osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej liczony jest od pierwszego dnia następnego miesiąca po protokolarnym przyjęciu inwestycji (lub jej określonego etapu) do eksploatacji, dokonany zgodnie z przepisami o przyjmowaniu inwestycji do eksploatacji i przeprowadzaniu rozliczeń i analiz zrealizowanych zadań inwestycyjnych.

3. Termin dyrektywny osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej zostaje ustalony w protokole przyjęcia zadania inwestycyjnego do eksploatacji zgodnie z dyrektywnym okresem (cyklem) osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej, ustalonym w zatwierdzonych założeniach techniczno-ekonomicznych inwestycji.

4. Osiągnięcie projektowanej zdolności produkcyjnej należy uznać za zrealizowane, gdy zostaną osiągnięte ilość i wartość produkcji, sprowadzone do warunków porówny-

walnych, ustalone w zatwierdzonych założeniach techniczno-ekonomicznych.

5. Wielkości produkcji w kolejnych kwartałach dyrektywnego okresu osiągania projektowanej zdolności produkcyjnej powinny być ustalone ilościowo i wartościowo, w procentach w stosunku do projektowanej zdolności produkcyjnej, w protokole przyjęcia inwestycji do eksploatacji.

§ 3. 1. Ustala się następujące normatywne okresy osiągania projektowanych zdolności produkcyjnych dla podstawowych zadań inwestycyjnych, polegających na budowie nowych zakładów i obiektów przemysłowych, w następujących gałęziach przemysłu:

- 1) przemysł węglowy:
 - a) kopalnictwo węgla energetycznego do 18 miesięcy,
 - b) kopalnictwo węgla koksowego do 24 "
- 2) przemysł paliw i energetyczny:
 - a) koksowniczy do 9 "
 - b) elektroenergetyczny (pierwsze bloki energetyczne) do 6 "
- 3) hutnictwo żelaza:
 - a) przeróbka metalurgiczna do 12 "
 - b) przeróbka plastyczna do 18 "
- 4) przemysł metali nieżelaznych:
 - a) kopalnictwo rud metali nieżelaznych do 24 "
 - b) przeróbka metalurgiczna do 12 "
 - c) przeróbka plastyczna do 18 "
- 5) przemysł maszynowy:
 - a) budowy maszyn i urządzeń o produkcji jednostkowej do 18 "
 - b) budowy maszyn i urządzeń o produkcji seryjnej i wielkoseryjnej do 18 "
 - c) środków transportu do 18 "
 - d) precyzyjny do 12 "
 - e) elektrotechniczny i elektroniczny do 12 "
- 6) przemysł metalowy:
 - a) odlewniczy do 18 "
 - b) konstrukcji stalowych do 9 "
 - c) lin i drutów do 18 "
 - d) innych wyrobów metalowych do 12 "
- 7) przemysł chemiczny:
 - a) kopalnictwo surowców chemicznych do 18 "
 - b) rafinerijny do 9 "
 - c) nieorganiczny i nawozów sztucznych do 18 "
 - d) organiczny do 12 "
 - e) przetwórczy tworzyw sztucznych do 12 "
 - f) włókien chemicznych do 12 "
 - g) wyrobów gumowych do 12 "
 - h) inny przetwórczy do 9 "
- 8) przemysł mineralny:
 - a) materiałów budowlanych do 9 "
 - b) cementowy do 12 "
 - c) ceramiki szlachetnej do 12 "
 - d) szklarski do 12 "
- 9) przemysł drewno-papierniczy:
 - a) płyt drewnopochodnych do 12 "
 - b) stolarki budowlanej do 18 "

- c) meblarski do 12 miesięcy,
 - d) papierniczy do 18 "
- 10) przemysł lekki:
 - a) włókienniczy do 15 "
 - b) odzieżowy do 12 "
 - c) garbarski do 12 "
 - d) obuwniczy do 15 "
 - 11) przemysł spożywczy:
 - a) mięsny do 9 "
 - b) piwowarski do 9 miesięcy.

2. Ustalone w ust. 1 normatywne okresy osiągania projektowanych zdolności produkcyjnych obowiązują w latach 1972—1974, a w latach następnych ulegną skróceniu.

§ 4. 1. Właściwi ministrowie określą w terminie do dnia 30 czerwca 1972 r. normatywy resortowe:

- 1) okresów osiągania projektowanych zdolności produkcyjnych w ramach normatywów wymienionych w § 3 ust. 1, stosownie do specyfiki branżowej, jako nieprzekraczalne przy ustalaniu, dla poszczególnych przedsięwzięć (zadań) inwestycyjnych indywidualnych okresów dyrektywnych,
- 2) okresów osiągania poziomu docelowych kosztów własnych produkcji i innych wskaźników techniczno-ekonomicznych, liczone od terminu osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej, dla poszczególnych branż i rodzajów inwestycji,
- 3) osiągania projektowanych zdolności produkcyjnych w kolejnych okresach kampanijnych dla zakładów przemysłowych o produkcji sezonowej.

2. Właściwi ministrowie mogą akceptować w stosunku do inwestycji, opartych na unikalnej technologii lub o szczególnie trudnym charakterze produkcji, dyrektywny okres osiągania projektowanej zdolności produkcyjnej, przekraczający ustalone okresy normatywne.

§ 5. Inwestorzy, ich jednostki nadrzędne, jednostki projektowania oraz jednostki zatwierdzające założenia techniczno-ekonomiczne obowiązani są do:

- 1) ustalania przy opracowywaniu i zatwierdzaniu założeń techniczno-ekonomicznych maksymalnie skróconych okresów osiągania projektowanych zdolności produkcyjnych, przy zapewnieniu w wytycznych organizacji i uruchomienia oraz rozwoju produkcji warunków szybkiego opanowania produkcji,
- 2) ustalania dyrektywnych okresów osiągania projektowanych zdolności produkcyjnych dla inwestycji polegających na modernizacji lub częściowej rozbudowie czynnych zakładów i obiektów przemysłowych, z uwzględnieniem obowiązku skrócenia tego okresu w stosunku do okresów przyjmowanych dla budowanych nowych zakładów i obiektów przemysłowych.

§ 6. 1. W celu zapewnienia warunków sprawnego osiągania projektowanej zdolności produkcyjnej nowych lub rozbudowywanych zakładów (obiektów) przemysłowych, inwestor (użytkownik) obowiązany jest do opracowania i realizacji projektu zarządzania zakładem oraz planów uruchomienia oraz rozwoju produkcji, zapewnienia dostaw surowców i półwyrobów (elementów kooperacyjnych), przygotowania i szkolenia załogi oraz zapewnienia jej właściwych warunków socjalno-bytowych, przygotowania dokumentacji rozruchowej — opierając się na wytycznych organizacji i uruchomienia produkcji oraz dyrektywnym okresie osiągania pro-

jektowanej zdolności produkcyjnej, ustalonych w założeniach techniczno-ekonomicznych inwestycji.

2. Koszty przygotowania i szkolenia przyszłej załogi eksploatacyjnej pokrywane są ze środków przewidzianych na ten cel w zbiorczym zestawieniu kosztów przedsięwzięcia inwestycyjnego oraz w rocznych planach funduszu płac przedsiębiorstwa. Liczby osób szkolonych jako przyszłej załogi eksploatacyjnej nie uwzględnia się przy określaniu wskaźnika wydajności pracy przedsiębiorstwa.

§ 7. 1. Zasady i tryb przyjmowania inwestycji do eksploatacji i przeprowadzania rozliczeń zrealizowanych zadań inwestycyjnych określają odrębne przepisy.

2. Po przyjęciu zadania inwestycyjnego do eksploatacji zmiany obniżające projektowaną zdolność produkcyjną w stosunku do założeń techniczno-ekonomicznych mogą być wprowadzane wyłącznie w trybie określonym przepisami o projektowaniu inwestycji.

3. Zatwierdzający zmiany, o których mowa w ust. 2, obowiązany jest uzyskać akceptację tych zmian przez jednostkę nadrzędną oraz zawiadomić o uzyskaniu akceptacji bank finansujący i Główny Urząd Statystyczny.

§ 8. W wieloletnich i rocznych planach przedsiębiorstw (kombinatów), zjednoczeń i innych jednostek równorzędnych należy uwzględniać wykorzystanie zdolności produkcyjnych w wyniku realizacji inwestycji, w wielkościach i terminach zgodnych z założeniami techniczno-ekonomicznymi oraz z protokołem przebiegu inwestycji do eksploatacji, w kolejnych kwartałach okresu osiągania projektowanej zdolności produkcyjnej.

§ 9. 1. Z tytułu osiągnięcia w dyrektywnym terminie projektowanej zdolności produkcyjnej przedsiębiorstwo (użytkownik) upoważnione jest do przeznaczenia na nagrody kwoty równej 10% miesięcznego funduszu płac pracowników zatrudnionych w nowo uruchomionym (zmodernizowanym) zakładzie lub obiekcie przemysłowym, planowanego na miesiąc, w którym zgodnie z terminem dyrektywnym powinna być osiągnięta projektowana zdolność produkcyjna.

2. Jeżeli dyrektywny termin osiągania projektowanej zdolności produkcyjnej zostanie skrócony i projektowana zdolność produkcyjna zostanie osiągnięta w terminie co najmniej o 1 miesiąc wcześniejszym, przedsiębiorstwo (użytkownik) może przeznaczyć na nagrody kwotę w wysokości do 50% miesięcznego funduszu płac określonego w ust. 1.

3. W razie skrócenia dyrektywnego okresu osiągania projektowanej zdolności produkcyjnej co najmniej o 25% i jeżeli uzasadniają to uzyskane efekty ekonomiczne, jednostka nadrzędna może zwiększyć kwotę nagród w granicach do 3-miesięcznego funduszu płac określonego w ust. 1.

4. Nagrody mogą być wypłacane pracownikom zatrudnionym w nowo uruchomionym (zmodernizowanym) zakładzie lub obiekcie, jak również innym pracownikom przedsiębiorstwa, którzy przyczynili się do przyspieszenia osiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej. Nagrody przewidziane w ust. 1—3 przysługują wyłącznie służbie eksploatacyjnej przedsiębiorstwa i nie mogą być przyznawane uczestnikom procesu inwestycyjnego, którzy są nagradzani według odrębnych przepisów. Nagrody powyższe nie mogą być również przyznawane pracownikom objętym przepisami w sprawie zasad wynagradzania dyrektorów, zastępców dyrektorów i głównych księgowych przedsiębiorstw przemysłowych i budowlano-montażowych oraz nadzorujących je zjednoczeń.

5. Regulamin nagradzania opracowany przez przedsiębiorstwo zatwierdza jednostka nadrzędna.

6. Nagrody, o których mowa w ust. 1—3, są wypłacane ze środków obrotowych przedsiębiorstwa i obciążają koszty eksploatacji.

7. Pracownikom zatrudnionym w nowo uruchomionych (zmodernizowanych) zakładach lub obiektach przemysłowych, w których został wydłużony okres osiągania projektowanej zdolności produkcyjnej w stosunku do okresu dyrektywnego ustalonego w założeniach techniczno-ekonomicznych, nagrody nie przysługują. Z nagród nie mogą również korzystać osoby odpowiedzialne za wprowadzenie zmian obniżających projektowaną zdolność produkcyjną w stosunku do założeń techniczno-ekonomicznych.

8. Nagrody, o których mowa w ust. 1—3, wolne są od podatku od wynagrodzeń i składki na fundusz emerytalny, nie wchodzi do podstawy obliczenia wynagrodzenia za urlop wypoczynkowy, świadczeń z ubezpieczenia społecznego, wymiaru rent i emerytur oraz nie obciążają ustalonych limitów premii i nagród indywidualnych.

§ 10. 1. W razie nieosiągnięcia projektowanej zdolności produkcyjnej w dyrektywnym terminie dyrektor przedsiębiorstwa jest obowiązany zawiadomić o tym jednostkę nadrzędną oraz oddział banku finansującego przedsiębiorstwo.

2. Dyrektor jednostki nadrzędnej, po dokonaniu odpowiedniej analizy techniczno-ekonomicznej, jest obowiązany do podjęcia decyzji mającej na celu usunięcie przyczyny powstałej sytuacji i w razie stwierdzenia zaniedbań do wycofnięcia konsekwencji służbowych w stosunku do osób winnych spowodowania zwłoki w osiągnięciu projektowanej zdolności produkcyjnej oraz strat gospodarczych.

3. W stosunku do inwestycji, których założenia techniczno-ekonomiczne zatwierdzał:

- dyrektor przedsiębiorstwa lub dyrektor zjednoczenia (jednostki równorzędnej) — a projektowana zdolność produkcyjna nie została osiągnięta w okresie o 30% dłuższym od dyrektywnego,
- właściwy minister — a projektowana zdolność produkcyjna nie została osiągnięta w terminie dyrektywnym,

dyrektor jednostki nadrzędnej jest obowiązany zawiadomić o tym właściwego ministra oraz bank finansujący, a właściwy minister obowiązany jest w trybie nadzoru podjąć stosowną decyzję.

§ 11. Niedobory produkcji powstałe w wyniku nieosiągnięcia projektowanych zdolności produkcyjnych właściwe zjednoczenie (jednostka równorzędna) powinno pokryć dodatkową produkcją z czynnych zakładów. W razie niezaspokojenia potrzeb dodatkową produkcją, dyrektor zjednoczenia przedstawia wnioski do decyzji właściwego ministra. Jeżeli niedobory produkcji dotyczą planowanego eksportu lub wyrobów o ważnym ogólnogospodarczym znaczeniu, decyzja ministra wymaga uzgodnienia z Przewodniczącym Komisji Planowania przy Radzie Ministrów.

§ 12. Traci moc uchwała nr 132 Rady Ministrów z dnia 24 lipca 1969 r. w sprawie osiągania projektowanych zdolności produkcyjnych w zakładach i obiektach przemysłowych oddanych do użytku (Monitor Polski Nr 34, poz. 250).

§ 13. Uchwała wchodzi w życie z dniem 1 lipca 1972 r. i dotyczy inwestycji przyjętych do eksploatacji po tym terminie, z tym że właściwi ministrowie mogą w uzasadnionych wypadkach zastosować jej przepisy do inwestycji przyjętych do eksploatacji przed dniem 1 lipca 1972 r.

Prezes Rady Ministrów: P. Jaroszewicz