

ROZPORZĄDZENIE MINISTRA ROZWOJU REGIONALNEGO¹⁾

z dnia 7 kwietnia 2008 r.

w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013²⁾

Na podstawie art. 6b ust. 10 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42, poz. 275) zarządza się, co następuje:

Rozdział 1

Przepisy ogólne

§ 1. 1. Rozporządzenie określa szczegółowe przeznaczenie, warunki i tryb udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości, zwaną dalej

„Agencją”, pomocy finansowej w ramach następujących działań określonych w Programie Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013:

- 1) 1.4 Wsparcie projektów celowych;
- 2) 3.1 Inicjowanie działalności innowacyjnej;
- 3) 3.3 Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MŚP;
- 4) 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R;

¹⁾ Zgodnie z art. 25 ust. 2 pkt 1 w związku z art. 18 pkt 2 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. Nr 227, poz. 1658 oraz z 2007 r. Nr 140, poz. 984) minister właściwy do spraw rozwoju regionalnego jest Instytucją Zarządzającą Programem Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013.

Minister Rozwoju Regionalnego kieruje działem administracji rządowej — rozwój regionalny, na podstawie § 1 ust. 2 rozporządzenia Prezesa Rady Ministrów z dnia 16 listopada 2007 r. w sprawie szczegółowego zakresu działania Ministra Rozwoju Regionalnego (Dz. U. Nr 216, poz. 1600).

²⁾ Tekst Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013 został zaakceptowany decyzją Komisji Europejskiej nr K(2007) z dnia 1 października 2007 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka w ramach pomocy wspólnotowej z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego objętego celem „konwergencja” w Polsce oraz przyjęty uchwałą Rady Ministrów z dnia 30 października 2007 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013.

- 5) 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego;
- 6) 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym;
- 7) 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym;
- 8) 5.2 Wspieranie instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi proinnowacyjne oraz ich sieci o znaczeniu ponadregionalnym;
- 9) 5.4 Zarządzanie własnością intelektualną;
- 10) 6.1 Paszport do eksportu.

2. Pomoc finansowa może być udzielana:

- 1) przedsiębiorcom;
- 2) podmiotom działającym na rzecz innowacyjności;
- 3) podmiotom działającym na rzecz rozwoju gospodarczego.

3. Pomoc finansowa nie może być udzielona podmiotowi:

- 1) na którym ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej pomoc za niezgodną z prawem oraz wspólnym rynkiem;
- 2) spełniającemu kryteria przedsiębiorcy w trudnej sytuacji ekonomicznej, określone w przepisach wspólnotowych dotyczących pomocy publicznej³⁾, lub znajdującemu się w okresie restrukturyzacji przeprowadzanej z wykorzystaniem pomocy publicznej.

4. Przepisów rozporządzenia nie stosuje się do pomocy finansowej:

- 1) udzielanej na działalność związaną z wywozem do państw trzecich lub państw członkowskich Unii Europejskiej, bezpośrednio związanej z ilością wywożonych produktów, tworzeniem i prowadzeniem sieci dystrybucyjnej lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności eksportowej, przy czym pomoc obejmująca pokrycie kosztów uczestnictwa w targach i wystawach, badań lub usług doradczych z zakresu wprowadzenia nowego lub istniejącego produktu na nowy rynek nie stanowi pomocy publicznej na działalność związaną z wywozem;
- 2) uwarunkowanej pierwszeństwem użycia towarów produkcji krajowej w stosunku do towarów wprowadzanych z zagranicy.

5. Pomoc finansowa jest udzielana w formie bezwrotnego wsparcia finansowego, zwanego dalej „wsparciem”, przeznaczonego na pokrycie całości lub części wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

6. Przez wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem rozumie się wydatki określone w rozporządzeniu, bezpośrednio związane z projektem lub inwestycją i niezbędne do ich realizacji, pomniejszone o naliczony podatek od towarów i usług, z wyjątkiem, gdy zgodnie z odrębnymi przepisami podmiotom, o których mowa w ust. 2, nie przysługuje prawo do jego zwrotu lub odliczenia od należnego podatku od towarów i usług.

7. Wydatki kwalifikujące się do objęcia wsparciem poniesione w walucie obcej przelicza się na walutę polską po kursie sprzedaży zastosowanym przez bank dokonujący płatności w dniu jej dokonania. Gdy kurs z dnia dokonania płatności jest wyższy od kursu z dnia zaksięgowania dokumentu księgowego, kwota wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem jest pomniejszana o ujemne różnice kursowe.

8. Ilekroć w rozporządzeniu jest mowa o:

- 1) środkach trwałych — należy przez to rozumieć środki trwałe, o których mowa w art. 3 ust. 1 pkt 15 ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2002 r. Nr 76, poz. 694, z późn. zm.⁴⁾);
- 2) wartościach niematerialnych i prawnych — należy przez to rozumieć wartości niematerialne i prawne, o których mowa w art. 3 ust. 1 pkt 14 ustawy wymienionej w pkt 1;
- 3) nowej inwestycji — należy przez to rozumieć inwestycję w środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne, związaną z tworzeniem nowego przedsiębiorstwa, rozbudową istniejącego przedsiębiorstwa, dywersyfikacją produkcji przedsiębiorstwa przez wprowadzenie nowych dodatkowych produktów lub z zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego w istniejącym przedsiębiorstwie;
- 4) dniu rozpoczęcia realizacji inwestycji — należy przez to rozumieć dzień rozpoczęcia robót budowlanych lub pierwszego zobowiązania do zamówienia towarów i usług związanych z realizacją inwestycji; nie stanowią rozpoczęcia realizacji inwestycji czynności podejmowane w ramach działań przygotowawczych, w szczególności studia wykonalności, usługi doradcze związane z przygotowaniem inwestycji, w tym analizy przygotowawcze (techniczne, finansowe, ekonomiczne) oraz przygotowanie dokumentacji związanej z wyborem wykonawcy;

³⁾ Kryteria te są określone w pkt 9—11 Wytycznych wspólnotowych dotyczących pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw (Dz. Urz. UE C 244 z 01.10.2004, str. 2).

⁴⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2003 r. Nr 60, poz. 535, Nr 124, poz. 1152, Nr 139, poz. 1324 i Nr 229, poz. 2276, z 2004 r. Nr 96, poz. 959, Nr 145, poz. 1535, Nr 146, poz. 1546 i Nr 213, poz. 2155, z 2005 r. Nr 10, poz. 66, Nr 184, poz. 1539 i Nr 267, poz. 2252, z 2006 r. Nr 157, poz. 1119 i Nr 208, poz. 1540 oraz z 2008 r. Nr 63, poz. 393.

- 5) leasingu — należy przez to rozumieć leasing w rozumieniu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej, włączonych do porządku prawnego Unii Europejskiej rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1725/2003 z dnia 29 września 2003 r. przyjmującym określone międzynarodowe standardy rachunkowości zgodnie z rozporządzeniem (WE) nr 1606/2002 Parlamentu Europejskiego i Rady (Dz. Urz. WE L 261 z 13.10.2003, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 13, t. 32, str. 4, z późn. zm.);
- 6) szkoleniu ogólnym — należy przez to rozumieć szkolenie, o którym mowa w art. 2 lit. e rozporządzenia Komisji (WE) nr 68/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy szkoleniowej (Dz. Urz. WE L 10 z 13.01.2001, str. 20; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 8, t. 2, str. 128);
- 7) szkoleniu specjalistycznym — należy przez to rozumieć szkolenie, o którym mowa w art. 2 lit. d rozporządzenia wymienionego w pkt 6;
- 8) pracownikowi w gorszym położeniu — należy przez to rozumieć pracownika, o którym mowa w art. 2 lit. g rozporządzenia wymienionego w pkt 6;
- 9) wynalazku, wzorze użytkowym oraz wzorze przemysłowym — należy przez to rozumieć wynalazek, wzór użytkowy oraz wzór przemysłowy, o których mowa w ustawie z dnia 30 czerwca 2000 r. — Prawo własności przemysłowej (Dz. U. z 2003 r. Nr 119, poz. 1117, z późn. zm.⁵⁾);
- 10) badaniach przemysłowych — należy przez to rozumieć badania przemysłowe, o których mowa w art. 2 pkt 2 lit. b ustawy z dnia 8 października 2004 r. o zasadach finansowania nauki (Dz. U. Nr 238, poz. 2390, z późn. zm.⁶⁾);
- 11) pracach rozwojowych — należy przez to rozumieć prace rozwojowe, o których mowa w art. 2 pkt 3 ustawy wymienionej w pkt 10.
- 2) przedsiębiorców w ramach działań 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego i 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym
- stanowi pomoc publiczną na inwestycje i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu Komisji (WE) nr 1628/2006 z dnia 24 października 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu w odniesieniu do regionalnej pomocy inwestycyjnej (Dz. Urz. WE L 302 z 01.11.2006, str. 29).

2. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, nie może być udzielone na nowe inwestycje w zakresie działalności gospodarczej:

- 1) związanej z produkcją pierwotną produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską (Dz. Urz. UE C 321 E z 29.12.2006, str. 37);
- 2) związanej z wytwarzaniem i obrotem produktami mającymi imitować lub zastępować mleko i przetwory mleczne, o których mowa w art. 3 ust. 2 rozporządzenia Komisji (EWG) nr 1898/87 z dnia 2 lipca 1987 r. w sprawie ochrony oznaczeń stosowanych w obrocie mlekiem i przetworami mlecznymi (Dz. Urz. WE L 182 z 03.07.1987, str. 36, z późn. zm.; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 3, t. 7, str. 247, z późn. zm.);
- 3) w sektorze górnictwa węgla w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 1407/2002 z dnia 23 lipca 2002 r. w sprawie pomocy państwa dla przemysłu węglowego (Dz. Urz. WE L 205 z 02.08.2002, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 8, t. 2, str. 170);
- 4) w sektorze rybołówstwa i akwakultury w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 104/2000 z dnia 17 grudnia 1999 r. w sprawie wspólnej organizacji rynków produktów rybołówstwa i akwakultury (Dz. Urz. WE L 17 z 21.01.2000, str. 22; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 4, t. 4, str. 198);
- 5) w sektorach hutnictwa żelaza i stali oraz włókien syntetycznych w rozumieniu przepisów wspólnotowych dotyczących pomocy publicznej⁷⁾;
- 6) w sektorze budownictwa okrętowego.

3. W przypadku kumulacji pomocy obliczanej na podstawie kosztów inwestycji z pomocą obliczaną na podstawie kosztów zatrudnienia przy ustalaniu maksymalnej dopuszczalnej wielkości pomocy bierze się pod uwagę wyższe kwoty kosztów inwestycji albo zatrudnienia.

Rozdział 2

Przepisy wspólne dla wszystkich działań Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 2. 1. Wsparcie w zakresie nowych inwestycji dla:

- 1) mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców w ramach działania 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R,

⁵⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2004 r. Nr 33, poz. 286, z 2005 r. Nr 10, poz. 68, Nr 163, poz. 1362 i Nr 167, poz. 1398, z 2006 r. Nr 170, poz. 1217 i 1218 i Nr 208, poz. 1539 oraz z 2007 r. Nr 99, poz. 662 i Nr 136, poz. 958.

⁶⁾ Zmiany wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2004 r. Nr 273, poz. 2703, z 2005 r. Nr 85, poz. 727 i Nr 179, poz. 1484 oraz z 2007 r. Nr 115, poz. 795.

⁷⁾ Zakres sektora hutnictwa żelaza i stali został określony w załączniku I do Wytocznych w sprawie krajowej pomocy regionalnej na lata 2007—2013 (Dz. Urz. UE C 54 z 04.03.2006, str. 13), natomiast zakres sektora włókien syntetycznych w załączniku II do tych wytycznych.

§ 3. 1. Wsparcie dla mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców:

- 1) w ramach działania 5.4 Zarządzanie własnością intelektualną,
- 2) na prace badawcze i rozwojowe w ramach działania 1.4 Wsparcie projektów celowych,
- 3) w zakresie usług doradczych w ramach działań 3.3 Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MŚP, 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R, 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego, 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym i 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym

— stanowi pomoc publiczną i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu Komisji (WE) nr 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE w odniesieniu do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw (Dz. Urz. WE L 10 z 13.01.2001, str. 33, z późn. zm.; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 8, t. 2, str. 141, z późn. zm.).

2. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1, nie może być udzielone na realizację projektu w zakresie działalności gospodarczej:

- 1) w sektorze rybołówstwa i akwakultury w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 104/2000 z dnia 17 grudnia 1999 r. w sprawie wspólnej organizacji rynków produktów rybołówstwa i akwakultury;
- 2) związanej z produkcją pierwotną produktów rolnych w rozumieniu art. 2 lit. k i—ii rozporządzenia Komisji (WE) nr 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE w odniesieniu do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw;
- 3) związanej z wytwarzaniem i obrotem produktami mającymi imitować lub zastępować mleko i przetwory mleczne, o których mowa w art. 3 ust. 2 rozporządzenia Komisji (EWG) nr 1898/87 z dnia 2 lipca 1987 r. w sprawie ochrony oznaczeń stosowanych w obrocie mlekiem i przetworami mlecznymi;
- 4) w sektorze górnictwa węgla w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 1407/2002 z dnia 23 lipca 2002 r. w sprawie pomocy państwa dla przemysłu węglowego;
- 5) w sektorach hutnictwa żelaza i stali oraz włókien syntetycznych w rozumieniu przepisów wspólnotowych dotyczących pomocy publicznej;
- 6) w sektorze budownictwa okrętowego.

§ 4. 1. Wsparcie uzyskane przez:

- 1) mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców w ramach działania 3.1 Inicjowanie działalności innowacyjnej,

- 2) przedsiębiorców innych niż mikroprzedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy w zakresie analiz przygotowawczych i usług doradczych związanych z nową inwestycją w ramach działania 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego,
- 3) przedsiębiorców innych niż mikroprzedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy w zakresie usług doradczych w ramach działania 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym,
- 4) przedsiębiorców funkcjonujących w ramach powiązania kooperacyjnego w zakresie korzystania z usług innych niż doradcze, materiałów, wartości niematerialnych i prawnych, wyposażenia i środków trwałych nabytych lub wytworzonych w ramach projektu przez koordynatora powiązania kooperacyjnego, o którym mowa w § 27 ust. 3, w ramach działania 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym,
- 5) przedsiębiorców w ramach działania 5.2 Wspieranie instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi proinnowacyjne oraz ich sieci o znaczeniu ponadregionalnym,
- 6) mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców w ramach działania 6.1 Paszport do eksportu

— stanowi pomoc *de minimis* i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu Komisji (WE) nr 1998/2006 z dnia 15 grudnia 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu do pomocy *de minimis* (Dz. Urz. WE L 379 z 28.12.2006, str. 5).

2. Pomoc *de minimis* może być udzielona danemu przedsiębiorcy pod warunkiem, że łącznie z inną pomocą *de minimis*, otrzymaną w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, nie przekroczy kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego — 100 tysięcy euro.

3. Pomoc *de minimis* nie może być udzielona na działalność:

- 1) w sektorze rybołówstwa i akwakultury w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 104/2000 z dnia 17 grudnia 1999 r. w sprawie wspólnej organizacji rynków produktów rybołówstwa i akwakultury;
- 2) związaną z produkcją pierwotną produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską;
- 3) związaną z przetwarzaniem i wprowadzaniem do obrotu produktów rolnych wymienionych w załączniku I do Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską, jeżeli:
 - a) wysokość pomocy jest ustalana na podstawie ceny lub ilości takich produktów zakupionych od producentów surowców lub wprowadzonych na rynek przez podmioty gospodarcze objęte pomocą,

- b) przyznanie pomocy zależy od przekazania jej w części lub w całości producentom surowców;
- 4) w sektorze górnictwa węgla w rozumieniu rozporządzenia Rady (WE) nr 1407/2002 z dnia 23 lipca 2002 r. w sprawie pomocy państwa dla przemysłu węglowego.

4. Pomoc *de minimis* nie może być udzielona przedsiębiorcy prowadzącemu działalność gospodarczą w zakresie towarowego transportu drogowego na nabycie pojazdów przeznaczonych do takiego transportu.

5. Wsparcie, o którym mowa w ust. 1 pkt 6, nie może być udzielone przedsiębiorcy, który otrzymał pomoc z innego źródła w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

§ 5. Wsparcie uzyskane przez przedsiębiorców z przeznaczeniem na szkolenia, w ramach działań:

- 1) 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego,
- 2) 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym,
- 3) 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym

— stanowi pomoc publiczną na szkolenia i jest udzielane zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu Komisji (WE) nr 68/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy szkoleniowej.

§ 6. Wsparcie, o którym mowa w § 2—5, podlega sumowaniu z inną pomocą, w tym pomocą *de minimis*, udzieloną danemu przedsiębiorcy, w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem związanych z danym projektem, bez względu na jej formę i źródło pochodzenia, w tym ze środków pochodzących z budżetu Unii Europejskiej, i nie może przekroczyć maksymalnej intensywności wsparcia.

Rozdział 3

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania podmiotom działającym na rzecz innowacyjności wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej w ramach działania 3.1 Inicjowanie działalności innowacyjnej Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 7. 1. Agencja może udzielić wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej z przeznaczeniem na:

- 1) identyfikację rozwiązań innowacyjnych i sprawdzanie ich potencjału rynkowego przez:
 - a) przeprowadzenie badań rozwiązania innowacyjnego,
 - b) analizę rynku rozwiązania innowacyjnego, opracowanie biznesplanu i studiów wykonalności;

2) prace przygotowawcze związane z rozpoczęciem działalności gospodarczej opartej na rozwiązaniu innowacyjnym;

3) dokonywanie inwestycji w spółkę powstałą w wyniku działań określonych w pkt 1 i 2 przez nabywanie lub obejmowanie akcji lub udziałów w tej spółce.

2. Wsparcie na inicjowanie działalności innowacyjnej może być udzielone podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności, który spełnia łącznie następujące warunki:

1) nie działa w celu osiągnięcia zysku lub przeznaczają zysk na cele zgodne z zadaniami, na które udzielono wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej;

2) posiada niezbędny potencjał finansowy, techniczny, kadrowy i organizacyjny oraz doświadczenie w zakresie świadczenia usług związanych z wdrażaniem wyników prac badawczo-rozwojowych oraz transferu technologii;

3) zapewnia świadczenie usług objętych wsparciem przez osoby posiadające niezbędne kwalifikacje i doświadczenie w zakresie analizy i komercjalizacji rozwiązań innowacyjnych, transferu technologii oraz dokonywania inwestycji w spółki sektora mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców;

4) zobowiąże się do:

a) nieodpłatnego przekazania spółce powstałej w wyniku działań, o których mowa w ust. 1 pkt 1 i 2, środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, o których mowa w § 8 ust. 2 pkt 3 i 4, nabytych w związku z prowadzeniem tych działań,

b) wykorzystania, w okresie realizacji projektu objętego wsparciem, towarów, wartości niematerialnych i prawnych oraz usług zakupionych ze środków wsparcia wyłącznie w celach związanych z jego realizacją,

c) prowadzenia odrębnej ewidencji księgowej dla projektu objętego wsparciem na inicjowanie działalności innowacyjnej,

d) przeznaczenia wpływów pochodzących ze zbycia akcji lub udziałów w spółce nabytych uprzednio ze środków wsparcia oraz z udziału w zyskach tej spółki na dalsze inicjowanie działalności innowacyjnej zgodnie z umową o udzielenie wsparcia.

3. Zaangażowanie kapitałowe podmiotu działającego na rzecz innowacyjności w spółkę powstałą w wyniku działań, o których mowa w ust. 1 pkt 1 i 2, nie może trwać dłużej niż 10 lat.

4. Wsparcie na inicjowanie działalności innowacyjnej w części dotyczącej obejmowania akcji lub udziałów w spółce powstałej w wyniku działań, o których

mowa w ust. 1 pkt 1 i 2, jest udzielane pod warunkiem, że wyniki tych działań wskazują na ekonomiczną zasadność prowadzenia działalności gospodarczej opartej na rozwiązaniu innowacyjnym i prawdopodobieństwo osiągnięcia zysku przez spółkę.

5. Zaświadczenie o pomocy *de minimis* udzielanej w ramach wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej wydaje mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom podmiot działający na rzecz innowacyjności.

§ 8. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na inicjowanie działalności innowacyjnej są wydatki poniesione przez podmiot działający na rzecz innowacyjności po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zalicza się wydatki na:

- 1) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz osób zarządzających tym projektem;
- 2) podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej;
- 3) zakup nowego wyposażenia, sprzętu i urządzeń przeznaczonych dla spółki powstałej w wyniku działań, o których mowa w § 7 ust. 1 pkt 1 i 2;
- 4) zakup oprogramowania, licencji oraz innych wartości niematerialnych i prawnych;
- 5) zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku;
- 6) najem i użytkowanie pomieszczeń;
- 7) pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem, nie dłużej niż przez okres realizacji projektu;
- 8) zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych;
- 9) remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń;
- 10) tłumaczenia i druk materiałów oraz publikacji;
- 11) działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w tych działaniach jest przekazywana informacja, że projekt jest realizowany z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej;
- 12) obsługę księgową, usługi prawnicze, doradcze i eksperckie;

13) raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu;

14) pokrycie kosztów szkoleń, niezbędnych do realizacji projektu, osób uczestniczących w realizacji projektu, w wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1—13;

15) audyt finansowy dotyczący wydatków, o których mowa w pkt 1—14, pod warunkiem, że będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a cena audytu odpowiada stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich;

16) nabycie udziałów lub akcji w spółce powstałej w wyniku działań, o których mowa w § 7 ust. 1 pkt 1 i 2, w wysokości niższej niż 50 % udziałów lub akcji tej spółki, przy czym wartość tych udziałów lub akcji łącznie z wartością przekazanych spółce środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych nabytych ze środków wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej nie może przekroczyć łącznie z inną pomocą *de minimis*, otrzymaną przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę w bieżącym roku kalendarzowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat kalendarzowych z różnych źródeł i w różnych formach, kwoty 200 tysięcy euro, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego — 100 tysięcy euro.

3. Wielkość wsparcia na inicjowanie działalności innowacyjnej może wynosić do 100 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

Rozdział 4

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania podmiotom działającym na rzecz innowacyjności oraz mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w ramach działania 3.3 Tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie w MŚP Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 9. 1. Agencja może udzielić wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie:

- 1) podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności, który spełnia łącznie następujące warunki:
 - a) posiada osobowość prawną,
 - b) ma siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej,
 - c) nie działa w celu osiągnięcia zysku lub przeznaczania zysku na cele zgodne z zadaniami realizowanymi przez Agencję,

- d) posiada niezbędny potencjał finansowy, techniczny, kadrowy i organizacyjny do realizacji projektu objętego wsparciem oraz dysponuje personelem posiadającym doświadczenie w:
- dokonywaniu i wychodzeniu z inwestycji w spółki sektora mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców, rozpoczynających działalność gospodarczą i nienotowanych na rynku publicznym oraz
 - świadczeniu usług informacyjnych dla przedsiębiorców w zakresie pozyskiwania zewnętrznych źródeł finansowania,
- e) dysponuje personelem posiadającym kwalifikacje niezbędne do realizacji projektu objętego wsparciem,
- f) zobowiąże się do:
- nieodpłatnego organizowania szkoleń otwartych, które nie są skierowane do konkretnych sektorów gospodarki, oraz świadczenia nieodpłatnych usług informacyjnych na rzecz przedsiębiorców,
 - wykorzystania, w okresie realizacji projektu objętego wsparciem, towarów, wartości niematerialnych i prawnych oraz usług zakupionych ze środków wsparcia wyłącznie w celach związanych z jego realizacją,
 - prowadzenia odrębnej ewidencji księgowej dla projektu objętego wsparciem;
- 2) mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy prowadzącemu działalność i mającemu siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku osoby fizycznej — miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.
2. Wsparcie na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie może być udzielone podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności z przeznaczeniem na realizację działań w zakresie:
- 1) przygotowania mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców, a także osób podejmujących działalność gospodarczą, do pozyskania zewnętrznych źródeł finansowania tej działalności;
 - 2) wspierania powstawania i rozwoju sieci inwestorów prywatnych zainteresowanych dokonywaniem inwestycji w mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców;
 - 3) wspierania i promocji współpracy pomiędzy sieciami inwestorów prywatnych i instytucji otoczenia przedsiębiorców;
 - 4) organizowania, rozwoju i wspierania platform służących kojarzeniu inwestorów z przedsiębiorcami poszukującymi zewnętrznych źródeł finansowania;
 - 5) informacji i promocji usług oferowanych przez sieci inwestorów prywatnych;
 - 6) organizowania szkoleń dotyczących inwestowania w przedsiębiorców dla inwestorów prywatnych i sieci takich inwestorów.
3. Wsparcie na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy z przeznaczeniem na zakup usług doradczych w zakresie przygotowania dokumentacji i analiz niezbędnych do pozyskania inwestora zewnętrznego.
- § 10. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.
2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonym podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności zalicza się wydatki na:
- 1) wynagrodzenia wraz z pozapłatowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz osób zarządzających projektem;
 - 2) zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych;
 - 3) podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej;
 - 4) zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku;
 - 5) najem i użytkowanie pomieszczeń;
 - 6) pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem, nie dłużej niż przez okres realizacji projektu;
 - 7) remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń;
 - 8) tłumaczenia i druk materiałów oraz publikacji;
 - 9) działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w tych działaniach jest przekazywana informacja, że projekt jest realizowany z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej;
 - 10) obsługę księgową, usługi prawnicze, bankowe, analizy i ekspertyzy;
 - 11) udział w konferencjach, seminariach poświęconych tematyce inwestycji kapitałowych;
 - 12) organizację szkoleń dla inwestorów prywatnych i przedsiębiorców, konferencji i spotkań z przedsiębiorcami kwalifikującymi się do pozyskania inwestora zewnętrznego;

- 13) zakup usług w zakresie tworzenia portali i platform internetowych na potrzeby realizacji projektu;
- 14) raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu;
- 15) pokrycie kosztów szkoleń, niezbędnych do realizacji projektu, osób uczestniczących w realizacji projektu, w wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1—14.

3. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonym mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy nie zalicza się wydatków na zakup usług doradczych, takich jak usługi doradztwa podatkowego, prawnicze lub reklamowe, które stanowią element stałej lub okresowej działalności tego przedsiębiorcy lub są związane z jego bieżącymi wydatkami operacyjnymi.

§ 11. 1. Wielkość wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności może wynosić do 100 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

2. Kwota wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy musi być niższa niż 15 milionów euro, zgodnie z art. 6 ust. 1 rozporządzenia Komisji (WE) nr 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE w odniesieniu do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw.

3. Całkowita wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonym mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy musi być niższa niż 25 milionów euro, zgodnie z art. 6 ust. 1 rozporządzenia, o którym mowa w ust. 2.

4. Intensywność wsparcia na tworzenie systemu ułatwiającego inwestowanie udzielonego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy nie może przekroczyć 50 % wydatków faktycznie poniesionych na ten cel.

Rozdział 5

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom wsparcia na realizację projektów celowych w ramach działań 1.4 Wsparcie projektów celowych i 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R oraz wsparcia na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I w ramach działania 4.1 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 12. Agencja może udzielić mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy prowadzącej

mu działalność gospodarczą i mającemu siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej — wsparcia na realizację projektów celowych z przeznaczeniem na:

- 1) prace badawcze i rozwojowe obejmujące badania przemysłowe i prace rozwojowe oraz
- 2) wdrożenie wyników tych prac w działalności gospodarczej tego przedsiębiorcy.

§ 13. 1. Wsparcie na realizację projektów celowych może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, jeżeli:

- 1) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji projektu oraz
- 2) uzyskał potwierdzenie, drogą elektroniczną lub pisemną, że projekt, z zastrzeżeniem szczegółowej weryfikacji wniosku o udzielenie wsparcia, kwalifikuje się do wsparcia.

2. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, jest wysyłane przez Agencję lub inny podmiot przez nią upoważniony w terminie 30 dni od dnia wpływu wniosku o udzielenie wsparcia.

3. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, nie stanowi podstawy do roszczeń o udzielenie i wypłatę wsparcia.

4. Wsparcie na realizację projektów celowych w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 2, może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy pod warunkiem, że:

- 1) przedstawił sprawozdanie potwierdzające zakończenie badań przemysłowych i prac rozwojowych objętych wsparciem;
- 2) analiza ekonomiczna i badania rynkowe potwierdziły celowość wdrożenia wyników badań i prac, o których mowa w pkt 1;
- 3) dokona nowej inwestycji;
- 4) zobowiąże się do:
 - a) utrzymania inwestycji w województwie, w którym została zrealizowana, przez okres co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu, przy czym nie jest niezgodna z warunkiem utrzymania inwestycji wymiana maszyn lub urządzeń, które z uwagi na szybki postęp technologiczny stają się przestarzałe w tym okresie,
 - b) zapewnienia finansowania inwestycji w części nieobjętej wsparciem, przy czym co najmniej 30 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie pokryte ze środków własnych przedsiębiorcy pochodzących z innych źródeł niż pomoc publiczna lub wsparcie ze środków publicznych.

5. Na uzasadniony wniosek mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w obrębie tego samego województwa przy zachowaniu takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do innego powiatu nie powoduje zmiany wielkości wsparcia.

6. W przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy realizującego projekt celowy zlokalizowany w województwie łódzkim lub mazowieckim wsparcie może być udzielone, jeżeli wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem wskazana we wniosku o udzielenie wsparcia w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, wynosi co najmniej 400 tysięcy złotych.

§ 14. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na realizację projektów celowych są wydatki poniesione nie wcześniej niż w dniu następującym po dniu otrzymania potwierdzenia, o którym mowa w § 13 ust. 1 pkt 2, do dnia wskazanego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, zalicza się wydatki na:

- 1) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu badawczego objętego wsparciem oraz osób zarządzających tym projektem w zakresie, w jakim są one zatrudnione w ramach projektu badawczego;
- 2) pokrycie kosztów zakupu lub używania sprzętu i aparatury w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu badawczego, przy czym jeżeli nie są one wykorzystywane na potrzeby projektu badawczego przez ich całkowity okres użytkowania, do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zalicza się wyłącznie koszty amortyzacji odpowiadające okresowi realizacji projektu badawczego obliczone na podstawie przepisów o rachunkowości;
- 3) pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres, w jakim są wykorzystywane na potrzeby projektu badawczego objętego wsparciem;
- 4) nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how, nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości te spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na realizację projektu badawczego,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych;

5) zakup badań, usług doradczych i usług równorzędnych wykorzystywanych wyłącznie na potrzeby związane z realizacją projektu badawczego;

6) pokrycie pozostałych kosztów ogólnych i operacyjnych, w tym kosztów zakupu materiałów, środków eksploatacyjnych i podobnych towarów, ponoszonych bezpośrednio w związku z realizacją projektu badawczego, do wysokości 20 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1—5.

3. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2, nie zalicza się wydatków związanych z bieżącą działalnością mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy.

4. Łączna wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2 pkt 4 i 5, nie może przekroczyć 70 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2.

5. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 2, zalicza się wydatki na:

- 1) pokrycie kosztów przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem pod warunkiem, że:
 - a) grunt jest niezbędny do realizacji projektu,
 - b) mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu określonej na dzień nabycia,
 - c) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej;
- 2) pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli pod warunkiem, że:
 - a) nieruchomości jest niezbędna do realizacji projektu,
 - b) mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości określonej na dzień nabycia,
 - c) mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomości może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń,
 - d) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomości nie była nabyta z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej,
 - e) nieruchomości będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem;

- 3) pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia aktywów innych niż określone w pkt 1 i 2, związanych z wdrożeniem wyników badań i prac rozwojowych przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę, z zastrzeżeniem ust. 6;
 - 4) pokrycie ceny nabycia robót i materiałów budowlanych;
 - 5) pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na realizację projektów celowych,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych,
 - d) będą stanowić aktywa oraz pozostaną własnością mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie, przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu;
 - 6) raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
 - 7) raty spłat wartości początkowej aktywów innych niż określone w pkt 6 lub wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
 - 8) pokrycie ceny zakupu usług doradczych związanych z inwestycją, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi przedsiębiorcy, do wysokości 10 % wydatków, o których mowa w pkt 1—7.
6. W przypadku nabywania używanych środków trwałych powinny być spełnione następujące warunki:
- 1) cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów;
 - 2) sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę środków trwałych, miejsce i datę ich zakupu;
 - 3) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków publicznych.

7. W przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 5, nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.

§ 15. 1. Intensywność wsparcia w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, nie może przekroczyć:

- 1) w przypadku badań przemysłowych — 70 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2;
- 2) w przypadku prac rozwojowych — 45 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w § 14 ust. 2.

2. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, musi być niższa niż 5 milionów euro na jeden projekt.

3. Całkowita wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 1, musi być niższa niż 25 milionów euro.

§ 16. 1. Intensywność wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 14 ust. 5 pkt 1—7, nie może przekroczyć wielkości określonych w § 3 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej (Dz. U. Nr 190, poz. 1402). Intensywność wsparcia na wdrożenie wyników prac badawczych i rozwojowych udzielanego mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, z wyłączeniem prowadzących działalność w sektorze transportu, podwyższa się o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorcy i małego przedsiębiorcy oraz o 10 punktów procentowych w przypadku średniego przedsiębiorcy.

2. Intensywność wsparcia w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 14 ust. 5 pkt 8, nie może przekroczyć 50 % tych wydatków.

3. Całkowita wartość projektu celowego nie może przekroczyć 50 milionów euro.

4. Kwota wsparcia na realizację projektów celowych w części dotyczącej działań, o których mowa w § 12 pkt 2, nie może przekroczyć 20 milionów złotych.

§ 17. 1. Agencja może udzielić mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy prowadzącemu działalność gospodarczą i mającemu siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej — wsparcia na wdrożenie wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych, objętych dofinansowaniem

ministra właściwego do spraw nauki w ramach przedsięwzięcia Inicjatywa Technologiczna I, zwanego dalej „wsparcie na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I”.

2. Wsparcie na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, który spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji inwestycji;
- 2) uzyskał potwierdzenie, drogą elektroniczną lub pisemną, że projekt, z zastrzeżeniem szczegółowej weryfikacji wniosku o udzielenie wsparcia, kwalifikuje się do wsparcia;
- 3) dokonuje nowej inwestycji;
- 4) zawarł umowę o dofinansowanie badań przemysłowych i prac rozwojowych w ramach przedsięwzięcia Inicjatywa Technologiczna I;
- 5) zobowiąże się do:
 - a) utrzymania inwestycji w województwie, w którym została zrealizowana, przez okres co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu,
 - b) zapewnienia finansowania inwestycji w części nieobjętej wsparciem, przy czym co najmniej 30 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie pokryte ze środków własnych mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy pochodzących z innych źródeł niż pomoc publiczna lub wsparcie ze środków publicznych.

3. Na uzasadniony wniosek mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w obrębie tego samego województwa przy zachowaniu takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do innego powiatu nie powoduje zmiany wielkości wsparcia.

4. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 2 pkt 2, jest wysyłane przez Agencję lub inny podmiot przez nią upoważniony w terminie 30 dni od dnia wpływu wniosku o udzielenie wsparcia.

5. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 2 pkt 2, nie stanowi podstawy do roszczeń o udzielenie i wypłatę wsparcia.

6. Wsparcie na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I może być udzielone pod warunkiem, że:

- 1) mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca przedstawił zatwierdzone przez ministra właściwego do spraw nauki sprawozdanie potwierdzające zakończenie badań przemysłowych i prac rozwojowych, objętych dofinansowaniem w ramach przedsięwzięcia Inicjatywa Technologiczna I;

- 2) analiza ekonomiczna i badania rynkowe potwierdziły celowość wdrożenia wyników badań i prac, o których mowa w pkt 1.

7. Do wsparcia na wdrożenie wyników Inicjatywy Technologicznej I stosuje się odpowiednio przepisy § 14 ust. 1, ust. 5—7 oraz § 16.

Rozdział 6

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania przedsiębiorcom wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w ramach działania 4.2 Stymulowanie działalności B+R przedsiębiorstw oraz wsparcie w zakresie wzornictwa przemysłowego Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 18. 1. Agencja może udzielić przedsiębiorcy prowadzącemu działalność gospodarczą i mającemu siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej — wsparcia:

- 1) na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego z przeznaczeniem na rozwój działalności w zakresie badań przemysłowych i prac rozwojowych, a w szczególności na działania w celu przekształcenia przedsiębiorcy w centrum badawczo-rozwojowe w rozumieniu ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o niektórych formach wspierania działalności innowacyjnej (Dz. U. Nr 179, poz. 1484 oraz z 2006 r. Nr 107, poz. 723);
- 2) w zakresie wzornictwa z przeznaczeniem na opracowanie wzoru przemysłowego lub użytkowego i wdrożenie go do produkcji.

2. Wsparcie na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego może być udzielone przedsiębiorcy, który:

- 1) w okresie 12 miesięcy przed złożeniem wniosku o udzielenie wsparcia wnioskodawca lub podmiot powiązany z nim kapitałowo ponosił wydatki na badania naukowe w rozumieniu ustawy z dnia 8 października 2004 r. o zasadach finansowania nauki lub prace rozwojowe oraz

- 2) dokonuje nowej inwestycji.

3. Wsparcie w zakresie wzornictwa może być udzielone przedsiębiorcy, który łącznie spełnia następujące warunki:

- 1) zobowiąże się do wdrożenia do produkcji wzoru przemysłowego lub użytkowego;
- 2) w ramach projektu skorzysta z usług doradczych w zakresie wzornictwa lub dysponuje wykwalifikowaną kadrą specjalistów w tej dziedzinie;
- 3) wykaże ekonomiczną opłacalność projektu;
- 4) dokona nowej inwestycji.

§ 19. 1. Wsparcie na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcie w zakresie wzornictwa może być udzielone przedsiębiorcy, jeżeli:

- 1) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji inwestycji oraz
- 2) uzyskał potwierdzenie, drogą elektroniczną lub pisemną, że projekt, z zastrzeżeniem szczegółowej weryfikacji wniosku o udzielenie wsparcia, kwalifikuje się do wsparcia.

2. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, jest wysyłane przez Agencję lub inny podmiot przez nią upoważniony w terminie do 30 dni od dnia wpływu wniosku o udzielenie wsparcia.

3. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, nie stanowi podstawy do roszczeń o udzielenie i wypłatę wsparcia.

§ 20. 1. Wsparcie na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcie w zakresie wzornictwa jest udzielane pod warunkiem, że przedsiębiorca zobowiąże się do:

- 1) utrzymania inwestycji w województwie, w którym została zrealizowana, przez okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy — co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu, przy czym nie jest niezgodna z warunkiem utrzymania inwestycji wymiana maszyn lub urządzeń, które z uwagi na szybki postęp technologiczny stają się przestarzałe w tym okresie;
- 2) zapewnienia finansowania inwestycji w części nieobjętej wsparciem, przy czym co najmniej 30 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie pokryte ze środków własnych przedsiębiorcy pochodzących z innych źródeł niż ze środków publicznych.

2. Na uzasadniony wniosek przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w obrębie tego samego województwa przy zachowaniu takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do innego powiatu nie powoduje zmiany intensywności wsparcia.

§ 21. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparciem w zakresie wzornictwa są wydatki poniesione nie wcześniej niż w dniu następującym po dniu otrzymania potwierdzenia, o którym mowa w § 19 ust. 1 pkt 2, do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zalicza się wydatki na:

- 1) pokrycie kosztów przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem pod warunkiem, że:

- a) grunt jest niezbędny do realizacji projektu,
 - b) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu określonej na dzień nabycia,
 - c) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej;
- 2) pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli pod warunkiem, że:
 - a) nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu,
 - b) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości określonej na dzień nabycia,
 - c) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń,
 - d) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomość nie była nabyta z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej,
 - e) nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem;
 - 3) pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia aktywów innych niż określone w pkt 1 i 2 związanych z prowadzeniem badań przemysłowych i prac rozwojowych lub opracowaniem i wdrożeniem do produkcji wzoru przemysłowego lub użytkowego przez przedsiębiorcę, z zastrzeżeniem ust. 3;
 - 4) pokrycie ceny nabycia robót i materiałów budowlanych;
 - 5) pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego lub wsparciem w zakresie wzornictwa,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych,
 - d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie, i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstwa mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy — przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu;

- 6) raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców — co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;
- 7) raty spłat wartości początkowej aktywów innych niż określone w pkt 6 lub wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
- 8) pokrycie ceny zakupu przez przedsiębiorcę analiz przygotowawczych i usług doradczych związanych z inwestycją, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi przedsiębiorcy;
- 9) zakup szkoleń specjalistycznych bezpośrednio związanych z realizacją projektu do wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1—8, w tym na:
 - a) kadre szkoleniową,
 - b) podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych,
 - c) inne wydatki bieżące, w tym na materiały i dostawy,
 - d) amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia,
 - e) doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia,
 - f) wynagrodzenia uczestników szkoleń wraz z zapłaconymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, obliczone za czas ich faktycznego uczestnictwa w szkoleniu, do wysokości sumy kwot pozostałych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem określonych w lit. a—e.

3. Nabywane aktywa muszą być nowe, z wyjątkiem aktywów nabywanych przez mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców, przy czym:

- 1) cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów;
- 2) sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę aktywów, miejsce i datę ich zakupu;
- 3) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków publicznych.

4. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych, określonych w ust. 2 pkt 5 uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem w wysokości nieprzekraczającej 50 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2 pkt 1—4 i pkt 6 i 7.

5. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.

§ 22. 1. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 1—7, nie może przekroczyć wielkości określonych w § 3 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej. Intensywność wsparcia udzielanego mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom, z wyłączeniem przedsiębiorców prowadzących działalność w sektorze transportu, podwyższa się o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorców i małych przedsiębiorców oraz o 10 punktów procentowych w przypadku średnich przedsiębiorców.

2. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 8, nie może przekroczyć 50 % tych wydatków.

3. Intensywność wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 9, nie może przekroczyć:

- 1) 45 % wydatków ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 2) 35 % wydatków ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 na szkolenia.

4. Intensywność wsparcia określoną w ust. 3 zwiększa się o 10 punktów procentowych, jeżeli szkolenie jest przeznaczone dla pracowników w gorszym położeniu.

5. Jeżeli:

- 1) szkolenie zawiera elementy szkolenia specjalistycznego i ogólnego, których nie można rozdzielić w celu wyliczenia wielkości pomocy publicznej, o której mowa w ust. 3, lub
- 2) specjalistyczny lub ogólny charakter szkolenia nie może być ustalony

— przysługuje intensywność pomocy publicznej przewidziana dla szkoleń specjalistycznych określona w ust. 3. Przepis ust. 4 stosuje się odpowiednio.

6. Przedsiębiorca wnosi wkład własny w wysokości stanowiącej dopełnienie do 100 % wydatków na pokrycie kosztów szkoleń, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 9, wynikającej z intensywności pomocy publicznej określonej w ust. 3—5.

7. Całkowita wartość projektu nie może przekroczyć kwoty 50 milionów euro.

8. Maksymalna kwota wsparcia na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcia w zakresie wzornictwa wynosi:

- 1) 21 milionów złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 1—7;
- 2) 600 tysięcy złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 8;
- 3) 1 milion złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 21 ust. 2 pkt 9.

9. Minimalna wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na zwiększenie potencjału badawczo-rozwojowego oraz wsparcie w zakresie wzornictwa dla części inwestycyjnej wynosi 400 tysięcy złotych.

Rozdział 7

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania przedsiębiorcom wsparcia na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym w ramach działania 4.4 Nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 23. 1. Agencja może udzielić przedsiębiorcy prowadzącemu działalność i mającemu siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej — wsparcia na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym z przeznaczeniem na nabycie lub wdrożenie rozwiązań technologicznych pod warunkiem, że rozwiązania te spełniają następujące warunki:

- 1) są stosowane na świecie nie dłużej niż 3 lata lub
 - 2) wartość sprzedaży na świecie wyrobów lub usług wytworzonych w oparciu o te rozwiązania nie przekracza 15 % wartości sprzedaży na świecie w branży, do której należą te wyroby lub usługi, określonej według trzycyfrowych kodów zawartych w przepisach dotyczących klasyfikacji działalności.
2. Wsparcie na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym może być udzielone przedsiębiorcy, który spełnia łącznie następujące warunki:
- 1) dokonuje nowej inwestycji w zakresie zastosowania nowych rozwiązań technologicznych w działalności produkcyjnej lub usługowej prowadzących do wprowadzenia nowych lub znacząco ulepszonych produktów;

2) zobowiąże się do utrzymania inwestycji w województwie, w którym została zrealizowana, przez okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy — co najmniej 3 lat od dnia zakończenia realizacji projektu, przy czym nie jest niezgodna z warunkiem utrzymania inwestycji wymiana maszyn lub urządzeń, które z uwagi na szybki postęp technologiczny stają się przestarzałe w tym okresie;

3) zobowiąże się do zapewnienia finansowania inwestycji w części nieobjętej wsparciem, przy czym co najmniej 30 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zostanie pokryte ze środków własnych przedsiębiorcy pochodzących z innych źródeł niż ze środków publicznych;

4) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji inwestycji;

5) uzyskał potwierdzenie, drogą elektroniczną lub pisemną, że projekt, z zastrzeżeniem szczegółowej weryfikacji wniosku o udzielenie wsparcia, kwalifikuje się do wsparcia.

3. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 2 pkt 5, jest wysyłane przez Agencję lub inny podmiot przez nią upoważniony w terminie do 30 dni od dnia wpływu wniosku o udzielenie wsparcia.

4. Potwierdzenie, o którym mowa w ust. 2 pkt 5, nie stanowi podstawy do roszczeń o udzielenie i wypłatę wsparcia.

5. Na uzasadniony wniosek przedsiębiorcy Agencja może wyrazić zgodę na przeniesienie inwestycji do innego powiatu w obrębie tego samego województwa przy zachowaniu takiej samej lub wyższej maksymalnej intensywności wsparcia. Przeniesienie inwestycji do innego powiatu nie powoduje zmiany intensywności wsparcia.

§ 24. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym są wydatki poniesione nie wcześniej niż w dniu następującym po dniu otrzymania potwierdzenia, o którym mowa w § 23 ust. 2 pkt 5, do dnia wskazanego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem zalicza się wydatki na:

- 1) pokrycie kosztu przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem pod warunkiem, że:
 - a) grunt jest niezbędny do realizacji projektu,
 - b) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu określonej na dzień nabycia,
 - c) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej;

- 2) pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli pod warunkiem, że:
 - a) nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu,
 - b) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości określonej na dzień nabycia,
 - c) przedsiębiorca przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń,
 - d) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomość nie była nabyta z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej,
 - e) nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem;
 - 3) pokrycie ceny nabycia albo kosztu wytworzenia aktywów innych niż określone w pkt 1 i 2, z zastrzeżeniem ust. 3;
 - 4) pokrycie ceny nabycia robót i materiałów budowlanych;
 - 5) pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych,
 - d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy, który otrzymał wsparcie, i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 5 lat, a w przypadku przedsiębiorstwa mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy — przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji inwestycji;
 - 6) raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat, a w przypadku mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców — co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;
 - 7) raty spłat wartości początkowej aktywów innych niż określone w pkt 6 lub wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków lub wartości na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;
 - 8) pokrycie ceny zakupu przez przedsiębiorcę będącego mikroprzedsiębiorcą, małym lub średnim przedsiębiorcą analiz przygotowawczych i usług doradczych związanych z inwestycją, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności przedsiębiorcy lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi przedsiębiorcy;
 - 9) zakup szkoleń specjalistycznych koniecznych do prawidłowego wdrożenia inwestycji, do wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1—8, w tym na:
 - a) kadre szkoleniową,
 - b) podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych,
 - c) inne wydatki bieżące, w tym na materiały i dostawy,
 - d) amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia,
 - e) doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia,
 - f) wynagrodzenia uczestników szkoleń wraz z pozostałymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, obliczone za czas ich faktycznego uczestnictwa w szkoleniu, do wysokości sumy kwot pozostałych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem określonych w lit. a—e.
3. Nabywane aktywa muszą być nowe, z wyjątkiem aktywów nabywanych przez mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców, przy czym:
- 1) cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów;
 - 2) sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę aktywów, miejsce i datę ich zakupu;
 - 3) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków publicznych.
4. W przypadku przedsiębiorcy innego niż mikroprzedsiębiorca, mały lub średni przedsiębiorca wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych, określonych w ust. 2 pkt 5 uwzględnia się w wydatkach kwalifikujących się do objęcia wsparciem w wysokości nieprzekraczającej 50 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2 pkt 1—4 oraz pkt 6 i 7.

5. W przypadku przedsiębiorcy wykonującego działalność gospodarczą w sektorze transportu do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu.

§ 25. 1. Intensywność wsparcia na nowe inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 1—7, nie może przekroczyć wielkości określonych w § 3 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej. Intensywność wsparcia udzielanego mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom, z wyłączeniem przedsiębiorców prowadzących działalność w sektorze transportu, podwyższa się o 20 punktów procentowych w przypadku mikroprzedsiębiorców i małych przedsiębiorców oraz o 10 punktów procentowych w przypadku średnich przedsiębiorców.

2. Intensywność wsparcia na nowe inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 8, nie może przekroczyć 50 % tych wydatków.

3. Intensywność wsparcia na nowe inwestycje w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 9, nie może przekroczyć:

- 1) 45 % wydatków ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 2) 35 % wydatków ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 na szkolenia.

4. Intensywność wsparcia określoną w ust. 3 zwiększa się o 10 punktów procentowych, jeżeli szkolenie jest przeznaczone dla pracowników w gorszym położeniu.

5. Jeżeli:

- 1) szkolenie zawiera elementy szkolenia specjalistycznego i ogólnego, których nie można rozdzielić w celu wyliczenia wielkości pomocy publicznej, o której mowa w ust. 3, lub

- 2) specjalistyczny lub ogólny charakter szkolenia nie może być ustalony

— przysługuje intensywność pomocy publicznej przewidziana dla szkoleń specjalistycznych określona w ust. 3. Przepis ust. 4 stosuje się odpowiednio.

6. Przedsiębiorca wnosi wkład własny w wysokości stanowiącej dopełnienie do 100 % wydatków na pokrycie kosztów szkoleń, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 9, wynikającej z intensywności pomocy publicznej określonej w ust. 3—5.

§ 26. 1. Całkowita wartość projektu nie może przekroczyć 50 milionów euro.

2. Wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym wynosi nie mniej niż 8 milionów złotych i nie więcej niż 160 milionów złotych.

3. Minimalna kwota wsparcia na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym wynosi 2,4 miliona złotych.

4. Maksymalna kwota wsparcia na nowe inwestycje o wysokim potencjale innowacyjnym wynosi:

- 1) 40 milionów złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 1—7;
- 2) 1 milion złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 8;
- 3) 1 milion złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 24 ust. 2 pkt 9.

Rozdział 8

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania podmiotom działającym na rzecz rozwoju gospodarczego lub podmiotom działającym na rzecz innowacyjności wsparcia na rozwój powiązań kooperacyjnych w ramach działania 5.1 Wspieranie rozwoju powiązań kooperacyjnych o znaczeniu ponadregionalnym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 27. 1. Agencja może udzielić podmiotowi działającemu na rzecz rozwoju gospodarczego lub podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności, zwanemu dalej „koordynatorem powiązania kooperacyjnego”, wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego z przeznaczeniem na pokrycie części wydatków na:

- 1) dokonanie inwestycji;
- 2) koszty osobowe i administracyjne;
- 3) zakup usług doradczych;
- 4) szkolenia specjalistyczne.

2. Przez powiązanie kooperacyjne rozumie się zgrupowanie działających w określonym sektorze niezależnych przedsiębiorców, w tym nowo powstałych przedsiębiorców, prowadzących działalność innowacyjną oraz organizacji badawczych i instytucji otoczenia biznesu, które ma na celu stymulowanie działalności innowacyjnej przez promowanie intensywnych kontaktów, korzystanie ze wspólnego zaplecza technologicznego, wymianę wiedzy i doświadczeń, przyczynianie się do transferu technologii, tworzenia sieci powiązań oraz rozpowszechniania informacji wśród przedsiębiorców wchodzących w skład tego zgrupowania.

3. Wsparcie może być udzielone koordynatorowi powiązania kooperacyjnego na rozwój powiązania kooperacyjnego, które spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) zapewnia udział w projekcie co najmniej 10 przedsiębiorców;
- 2) nie mniej niż połowa uczestników powiązania kooperacyjnego, na którego rzecz jest realizowany projekt, to mikroprzedsiębiorcy, mali lub średni przedsiębiorcy;

3) udział w przychodach ze sprzedaży poza obszar, na którym jest zlokalizowane powiązanie kooperacyjne, wynosi ogółem co najmniej 30 %.

4. Koordynatorem powiązania kooperacyjnego mogą być:

- 1) fundacja,
- 2) stowarzyszenie zarejestrowane,
- 3) spółka akcyjna,
- 4) spółka z ograniczoną odpowiedzialnością,
- 5) jednostka badawczo-rozwojowa,
- 6) organizacja przedsiębiorców działająca na podstawie:
 - a) ustawy z dnia 22 marca 1989 r. o rzemiośle (Dz. U. z 2002 r. Nr 112, poz. 979 oraz z 2003 r. Nr 137, poz. 1304),
 - b) ustawy z dnia 30 maja 1989 r. o samorządzie zawodowym niektórych przedsiębiorców (Dz. U. Nr 35, poz. 194 oraz z 1997 r. Nr 121, poz. 769 i 770),
 - c) ustawy z dnia 30 maja 1989 r. o izbach gospodarczych (Dz. U. Nr 35, poz. 195, z późn. zm.⁸⁾)

— których podstawowym przedmiotem działalności jest realizacja przedsięwzięć na rzecz przedsiębiorców oraz na rzecz współpracy przedsiębiorców z instytucjami otoczenia biznesu oraz organizacjami badawczymi.

5. Wsparcie na rozwój powiązania kooperacyjnego może być udzielone koordynatorowi powiązania kooperacyjnego, który spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) posiada siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
- 2) nie działa w celu osiągnięcia zysku lub przeznacza zysk na cele związane z zadaniami realizowanymi przez Agencję;
- 3) posiada doświadczenie w zakresie zarządzania powiązaniem kooperacyjnym oraz świadczenia usług na rzecz podmiotów funkcjonujących w ramach powiązania kooperacyjnego;
- 4) dysponuje personelem posiadającym kwalifikacje niezbędne do świadczenia usług na rzecz podmiotów funkcjonujących w ramach powiązania kooperacyjnego;
- 5) złożył wniosek o udzielenie wsparcia przed dniem rozpoczęcia realizacji inwestycji;

6) zobowiąże się do:

- a) zapewnienia równego dostępu wszystkim podmiotom funkcjonującym w ramach powiązania kooperacyjnego do usług, szkoleń, materiałów, wartości niematerialnych i prawnych, środków trwałych i wyposażenia nabytego w ramach projektu, za odpłatnością nieprzekraczającą kosztów ponoszonych przez koordynatora powiązania kooperacyjnego z tytułu ich utrzymania lub udostępniania,
- b) prowadzenia odrębnej ewidencji księgowej dla projektu objętego wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego i działań, o których mowa w lit. c, do dnia upływu terminu zwrotu, o którym mowa w lit. d,
- c) wykorzystania, w okresie realizacji projektu objętego wsparciem, towarów, wartości niematerialnych i prawnych oraz usług zakupionych ze środków wsparcia wyłącznie w celach związanych z jego realizacją, a w okresie 15 lat od dnia zakończenia realizacji projektu na działania związane z dalszym rozwojem powiązania kooperacyjnego, na warunkach określonych w lit. a,

d) zwrotu Agencji w terminie określonym w umowie o udzielenie wsparcia, ale nie później niż w okresie 1 roku po upływie 15 lat od dnia zakończenia realizacji projektu, całej kwoty stanowiącej różnicę pomiędzy otrzymaną przez koordynatora powiązania kooperacyjnego kwotą wsparcia a sumą pomocy publicznej oraz pomocy *de minimis* udzielonej uczestnikom powiązania kooperacyjnego, przy czym:

— przy ustalaniu kwoty zwrotu uwzględnia się zmianę wartości pieniądza w czasie,

— w przypadku nabycia gruntów, nabycia lub wybudowania budynków lub budowli w ramach projektu obowiązek zwrotu obejmuje również, proporcjonalnie do wielkości wsparcia udzielonego na ten cel, kwotę stanowiącą różnicę pomiędzy wartością nieruchomości ustaloną według opinii rzeczoznawcy majątkowego na dzień upływu 15 lat od dnia zakończenia realizacji projektu a wartością nieruchomości ustaloną według opinii rzeczoznawcy majątkowego, o której mowa odpowiednio w § 28 ust. 2 pkt 1 lit. b i pkt 2 lit. b, a w przypadku wybudowania budynku lub budowli — wartością nieruchomości ustaloną według opinii rzeczoznawcy majątkowego na dzień oddania budynku lub budowli do użytku;

- 7) udokumentuje pełnienie roli koordynatora powiązania kooperacyjnego objętego wnioskiem o wsparcie na rozwój powiązania kooperacyjnego;
- 8) ubiega się o wsparcie na rozwój jednego powiązania kooperacyjnego.

6. Wartość pomocy *de minimis* udzielonej przedsiębiorcy w ramach wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego, w części dotyczącej korzystania z usług, materiałów, wartości niematerialnych i praw-

⁸⁾ Zmiany wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 1992 r. Nr 75, poz. 368, z 1996 r. Nr 43, poz. 189, z 1997 r. Nr 121, poz. 769 i 770 i Nr 139, poz. 934 oraz z 2000 r. Nr 88, poz. 983.

nych, wyposażenia i środków trwałych nabytych lub wytworzonych przez koordynatora powiązania kooperacyjnego w ramach projektu, stanowi różnica pomiędzy odpłatnością za korzystanie z tych usług, materiałów, wartości, środków i wyposażenia na warunkach rynkowych a odpłatnością ponoszoną przez uczestnika powiązania kooperacyjnego.

7. Zaświadczenie o pomocy *de minimis* udzielanej w ramach wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego przedsiębiorcom funkcjonującym w ramach powiązania kooperacyjnego wydaje koordynator powiązania kooperacyjnego.

§ 28. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie inwestycji są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie inwestycji zalicza się wydatki na:

1) pokrycie kosztów przeniesienia własności gruntu lub użytkowania wieczystego gruntu do wysokości 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem pod warunkiem, że:

- a) grunt jest niezbędny do realizacji projektu,
- b) koordynator powiązania kooperacyjnego przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej gruntu określonej na dzień nabycia,
- c) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu grunt nie był nabyty z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej;

2) pokrycie kosztów przeniesienia prawa własności budynku lub budowli pod warunkiem, że:

- a) nieruchomość jest niezbędna do realizacji projektu,
- b) koordynator powiązania kooperacyjnego przedstawi opinię rzeczoznawcy majątkowego potwierdzającą, że cena nabycia nie przekracza wartości rynkowej nieruchomości określonej na dzień nabycia,
- c) koordynator powiązania kooperacyjnego przedstawi opinię rzeczoznawcy budowlanego potwierdzającą, że nieruchomość może być używana w określonym celu, zgodnym z celami projektu objętego wsparciem, lub określającą zakres niezbędnych zmian lub ulepszeń,
- d) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nieruchomość nie była nabyta z wykorzystaniem środków publicznych krajowych lub pochodzących z funduszy Unii Europejskiej,
- e) nieruchomość będzie używana wyłącznie zgodnie z celami projektu objętego wsparciem;

3) pokrycie ceny nabycia aktywów innych niż określone w pkt 1 i 2, z zastrzeżeniem ust. 3;

4) pokrycie ceny nabycia robót i materiałów budowlanych;

5) pokrycie ceny nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, nieopatentowanej wiedzy technicznej, technologicznej lub z zakresu organizacji i zarządzania, jeżeli wartości niematerialne i prawne spełniają łącznie następujące warunki:

- a) będą wykorzystywane wyłącznie na cele projektu objętego wsparciem,
- b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z odrębnymi przepisami,
- c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych,
- d) będą stanowić aktywa koordynatora powiązania kooperacyjnego, który otrzymał wsparcie, przez co najmniej 5 lat od dnia zakończenia realizacji projektu;

6) raty spłat wartości początkowej aktywów lub wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych aktywów lub wartości na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego;

7) raty spłat wartości początkowej gruntów, budynków i budowli przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu, pod warunkiem, że umowa leasingu będzie zawarta na okres co najmniej 5 lat.

3. Nabywane aktywa mogą być aktywami użytkowymi pod warunkiem, że:

- 1) cena używanych aktywów nie przekracza ich wartości rynkowej określonej na dzień nabycia i jest niższa od ceny podobnych, nowych aktywów;
- 2) sprzedający złoży oświadczenie określające zbywcę aktywów, miejsce i datę ich zakupu;
- 3) w okresie 7 lat poprzedzających datę zakupu nie zostały one nabyte z wykorzystaniem środków publicznych.

4. Łączna wartość wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2 pkt 2, 4 i 7, może wynosić do 40 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w zakresie inwestycji, ale jednak nie więcej niż 3 miliony złotych.

5. Wielkość wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie wydatków, o których mowa w ust. 2, może wynosić do 100 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

§ 29. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie pokrycia kosztów osobowych i administracyjnych są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia, nie dłużej jednak niż w okresie 3 lat, na pokrycie kosztów związanych z:

- 1) działaniami marketingowymi podejmowanymi w celu pozyskiwania nowych podmiotów do udziału w powiązaniu kooperacyjnym;
- 2) zarządzaniem i utrzymaniem ogólnodostępnego zaplecza technicznego powiązania kooperacyjnego;
- 3) organizacją programów szkoleniowych, warsztatów lub konferencji w celu wspierania procesu dzielenia się wiedzą oraz tworzenia sieci powiązań pomiędzy uczestnikami powiązania kooperacyjnego.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie kosztów osobowych i administracyjnych zalicza się wydatki na:

- 1) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu objętego wsparciem oraz osób zarządzających tym projektem;
- 2) podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej;
- 3) zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku;
- 4) najem i użytkowanie pomieszczeń;
- 5) zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych;
- 6) remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń;
- 7) użytkowanie, remonty lub naprawy środków trwałych lub wyposażenia;
- 8) tłumaczenia i druk materiałów oraz publikacji;
- 9) obsługę księgową, usługi prawnicze, bankowe.

3. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 2, nie zalicza się kosztów pokrytych ze środków pochodzących z innych źródeł, w szczególności z opłat pobranych przez koordynatora powiązania kooperacyjnego za korzystanie z usług innych niż usługi doradcze, materiałów, wartości niematerialnych i prawnych, środków trwałych lub wyposażenia.

4. Łączna wartość wydatków na pokrycie kosztów osobowych i administracyjnych, o których mowa w ust. 2, nie może przekroczyć 5 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego.

§ 30. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie zakupu usług doradczych są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie zakupu usług doradczych zalicza się wydatki na zakup usług doradczych związanych z realizacją projektu rozwoju powiązania kooperacyjnego przeznaczonych dla koordynatora i pozostałych uczestników powiązania kooperacyjnego. Wydatki na zakup przez koordynatora powiązania kooperacyjnego usług doradczych w zakresie opracowania planu rozwoju i ekspansji powiązania kooperacyjnego mogą być ponoszone od dnia 1 stycznia 2008 r.

3. Intensywność wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie wydatków na zakup usług doradczych związanych z realizacją projektu dla uczestników powiązania kooperacyjnego innych niż koordynator powiązania kooperacyjnego nie może przekroczyć 50 % tych wydatków, przy czym usługi te nie mogą stanowić elementu stałej lub okresowej działalności uczestnika powiązania kooperacyjnego lub być związane z bieżącymi wydatkami operacyjnymi tego uczestnika.

4. Wielkość wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie wydatków na zakup usług doradczych dla koordynatora powiązania kooperacyjnego może wynosić do 100 % tych wydatków.

§ 31. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie szkoleń są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego w zakresie szkoleń zalicza się wydatki na zakup szkoleń specjalistycznych, w wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na rozwój powiązania kooperacyjnego, w tym wydatki na:

- 1) kadre szkoleniową;
- 2) podróże kadry szkoleniowej i osób szkolonych;
- 3) inne wydatki bieżące, w tym na materiały i dostawy;
- 4) amortyzację narzędzi i wyposażenia wyłącznie w zakresie, w jakim są one wykorzystywane do realizacji szkolenia;

- 5) doradztwo w zakresie, w jakim dotyczy realizowanego szkolenia;
- 6) wynagrodzenia uczestników szkoleń wraz z poza-płacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, obliczone za czas ich faktycznego uczestnictwa w szkoleniu, do wysokości sumy kwot pozostałych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem określonych w pkt 1—5.

3. Intensywność wsparcia na rozwój powiązania kooperacyjnego w części dotyczącej szkoleń specjalistycznych dla uczestników powiązania kooperacyjnego nie może przekroczyć:

- 1) 45 % wydatków ponoszonych przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę na szkolenia;
- 2) 35 % wydatków ponoszonych przez przedsiębiorcę innego niż określony w pkt 1 na szkolenia.

4. Intensywność pomocy określoną w ust. 3 zwiększa się o 10 punktów procentowych, jeżeli szkolenie jest przeznaczone dla pracowników w gorszym położeniu.

5. Przedsiębiorca wnosi wkład własny w wysokości stanowiącej dopełnienie do 100 % wydatków na pokrycie kosztów szkoleń, o których mowa w ust. 2, wynikającej z intensywności pomocy publicznej określonej w ust. 3 i 4.

6. Maksymalna kwota wsparcia na jeden projekt rozwoju powiązania kooperacyjnego wynosi:

- 1) 20 milionów złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 28 ust. 2;
- 2) 400 tysięcy złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w § 30 ust. 2;
- 3) 1 milion złotych w części dotyczącej wydatków, o których mowa w ust. 2.

Rozdział 9

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania podmiotom działającym na rzecz innowacyjności wsparcia na usługi proinnowacyjne oraz wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć w ramach działania 5.2 Wspieranie instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi proinnowacyjne oraz ich sieci o znaczeniu ponadregionalnym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 32. 1. Agencja może udzielić podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności wsparcia na usługi proinnowacyjne z przeznaczeniem na świadczenie usług doradczych o charakterze proinnowacyjnym dotyczących:

- 1) przeprowadzenia audytu technologicznego polegającego na ocenie potencjału i potrzeb technologicznych przedsiębiorcy, możliwości i potrzeb w zakresie rozwoju wytwarzanych produktów lub usług;

2) procesu transferu technologii obejmującego w szczególności:

- a) przygotowanie oferty lub zapytania o technologię,
- b) wprowadzenie oferty lub zapytania o technologię do bazy danych Krajowej Sieci Innowacji,
- c) przegląd profili dostawców lub odbiorców technologii umieszczonych w bazie danych Krajowej Sieci Innowacji,
- d) nawiązanie kontaktu z dostawcą lub odbiorcą technologii,
- e) pomoc doradczą we wdrażaniu technologii lub pomoc podczas negocjacji i zawierania umowy pomiędzy odbiorcą a dostawcą technologii,
- f) monitorowanie wdrażania technologii lub realizacji umowy.

2. Wsparcie na usługi proinnowacyjne może być udzielone podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności, który spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) jest zarejestrowany w Krajowym Systemie Usług dla Małych i Średnich Przedsiębiorstw w zakresie usług doradczych o charakterze proinnowacyjnym, zwanym dalej „ośrodkiem KSI”;
- 2) zobowiąże się do:
 - a) nieodpłatnego świadczenia usług objętych wsparciem na rzecz przedsiębiorców,
 - b) wykorzystania, w okresie realizacji projektu objętego wsparciem, towarów, wartości niematerialnych i prawnych oraz usług zakupionych ze środków wsparcia wyłącznie w celach związanych z jego realizacją,
 - c) zwrotu do Agencji w terminie określonym w umowie o udzielenie wsparcia, ale nie później niż w okresie 6 miesięcy od dnia zakończenia realizacji projektu, kwoty stanowiącej różnicę pomiędzy otrzymaną kwotą wsparcia na usługi proinnowacyjne a sumą pomocy *de minimis* udzielonej przedsiębiorcom, przy czym przy ustalaniu kwoty do zwrotu uwzględnia się zmianę wartości pieniądza w czasie,
 - d) prowadzenia odrębnej ewidencji księgowej dla projektu objętego wsparciem.

3. Zaświadczenie o pomocy *de minimis* udzielanej w ramach wsparcia na usługi proinnowacyjne wydaje przedsiębiorcom podmiot działający na rzecz innowacyjności.

§ 33. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na usługi proinnowacyjne są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na usługi proinnowacyjne zalicza się wydatki na:

- 1) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu, w tym osób zarządzających projektem;
 - 2) podróże służbowe osób uczestniczących w świadczeniu usług proinnowacyjnych, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej;
 - 3) zakup nowego sprzętu wraz z kosztami jego ubezpieczenia oraz wyposażenia biurowego, materiałów biurowych i eksploatacyjnych, oprogramowania i licencji oraz innych, niezbędnych do świadczenia usług proinnowacyjnych wartości niematerialnych i prawnych;
 - 4) zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku;
 - 5) najem i użytkowanie pomieszczeń;
 - 6) pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem;
 - 7) remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń;
 - 8) tłumaczenia i druk materiałów oraz ich publikację;
 - 9) działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w tych działaniach jest przekazywana informacja, iż świadczone usługi proinnowacyjne są realizowane z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej;
 - 10) obsługę księgową i usługi prawnicze oraz doradcze i eksperckie;
 - 11) pokrycie kosztów uczestnictwa w międzynarodowych sieciach instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi o podobnym charakterze obejmujące: składki członkowskie, koszty dostępu do międzynarodowych baz danych, koszty udziału w spotkaniach sieci międzynarodowych;
 - 12) raty spłat wartości początkowej środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu;
 - 13) pokrycie kosztów ustanowienia zabezpieczenia prawidłowej realizacji umowy o udzielenie wsparcia;
 - 14) pokrycie kosztów administracyjnych lub ogólnozakładowych w wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1—13;
 - 15) audyt finansowy dotyczący wydatków, o których mowa w pkt 1—14, pod warunkiem, że będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a cena audytu odpowiada stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich.
3. Wielkość wsparcia na usługi proinnowacyjne może wynosić do 100 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.
4. Intensywność wsparcia dla przedsiębiorców z tytułu usług doradczych świadczonych przez podmioty działające na rzecz innowacyjności, na ich rzecz, w ramach wsparcia na usługi proinnowacyjne może wynosić do 100 % wydatków poniesionych na te usługi.
- § 34. 1. Agencja może udzielić podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności lub co najmniej trzem takim podmiotom działającym wspólnie wsparcia na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć z przeznaczeniem na:
- 1) opracowanie i wdrożenie usługi nowej dla wnioskodawcy lub nowego zakresu usługi o charakterze proinnowacyjnym obejmujące:
 - a) przeprowadzenie badania rynku pod kątem zapotrzebowania przedsiębiorców na projektowaną usługę,
 - b) opracowanie założeń realizacji usługi,
 - c) właściwe wdrożenie usługi;
 - 2) dofinansowanie świadczenia usług proinnowacyjnych dla przedsiębiorców;
 - 3) podejmowanie wspólnych przedsięwzięć przez instytucje skupione w sieciach;
 - 4) dofinansowanie budowy i rozwoju systemu informatycznego obejmującego informację o innowacjach, obsługującego jednostkę koordynującą działalność sieci.
2. Wsparcie na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć może być udzielone podmiotom, o których mowa w ust. 1, z których każdy spełnia łącznie następujące warunki:
- 1) nie działa w celu osiągnięcia zysku lub przeznacza zysk na cele zgodne z zadaniami realizowanymi przez Agencję;
 - 2) świadczy usługi doradcze o charakterze proinnowacyjnym dla przedsiębiorców;
 - 3) posiada wdrożony i zweryfikowany standard krajowy w zakresie świadczenia usług doradczych o charakterze proinnowacyjnym oraz w zakresie zapewnienia odpowiedniego potencjału organizacyjnego, technicznego i ekonomicznego podmiotu, przy czym ilekroć jest mowa o standardzie krajowym, rozumie się przez to standard, o którym mowa w rozporządzeniu Ministra Gospodarki i Pracy z dnia 27 stycznia 2005 r. w sprawie Krajowego Systemu Usług dla Małych i Średnich Przedsiębiorstw (Dz. U. Nr 27, poz. 221) lub równoważny;

- 4) posiada udokumentowane doświadczenie w świadczeniu usług o charakterze proinnowacyjnym;
 - 5) należy do sieci instytucji otoczenia przedsiębiorstw o znaczeniu ponadregionalnym lub jest podmiotem o ogólnokrajowym zasięgu działania;
 - 6) zapewnia udział konsultantów, których kwalifikacje i doświadczenie gwarantują wysoką jakość świadczonych usług o charakterze proinnowacyjnym;
 - 7) zobowiąże się do:
 - a) nieodpłatnego świadczenia usług objętych wsparciem na rzecz przedsiębiorców,
 - b) wykorzystania, w okresie realizacji projektu objętego wsparciem, towarów, wartości niematerialnych i prawnych oraz usług nabytych ze środków wsparcia wyłącznie w celach związanych z jego realizacją,
 - c) prowadzenia odrębnej ewidencji księgowej dla projektu objętego wsparciem.
3. Wsparcie na działania określone w ust. 1 pkt 2—4 może być udzielone tylko łącznie ze wsparciem określonym w ust. 1 pkt 1.
4. Podmiot, który otrzymał wsparcie na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć, może realizować projekt objęty wsparciem wspólnie z innymi podmiotami wskazanymi we wniosku o udzielenie wsparcia, które spełniają warunki wymienione w ust. 2. Wydatki ponoszone przez te podmioty w ramach realizowanego projektu kwalifikują się do objęcia wsparciem na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć.
5. Zaświadczenie o pomocy *de minimis* udzielanej w ramach wsparcia na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć wydaje przedsiębiorcom podmiot, który otrzymał wsparcie na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć, lub podmiot realizujący wspólnie z nim projekt, zgodnie z ust. 4.
6. Podmioty, o których mowa w ust. 1, które wspólnie ubiegają się o udzielenie wsparcia na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć, ustanawiają pełnomocnika do reprezentowania ich w postępowaniu o udzielenie wsparcia, zawarcia umowy o udzielenie wsparcia i koordynowania realizacji tej umowy.
- § 35. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć są wydatki poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.
2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć zalicza się wydatki poniesione na:
- 1) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu oraz osób zarządzających projektem;
 - 2) podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej;
 - 3) zakup materiałów biurowych i eksploatacyjnych;
 - 4) zakup usług, w szczególności transportowych, telekomunikacyjnych, pocztowych i komunalnych, pod warunkiem, że ich stawki odpowiadają powszechnie stosowanym na rynku;
 - 5) najem i użytkowanie pomieszczeń;
 - 6) pokrycie kosztów amortyzacji budynków w zakresie i przez okres ich używania na potrzeby projektu objętego wsparciem;
 - 7) remonty, naprawy lub adaptację pomieszczeń;
 - 8) tłumaczenia i druk materiałów oraz ich publikację;
 - 9) działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w tych działaniach jest przekazywana informacja, iż projekt jest realizowany z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej;
 - 10) obsługę księgową i usługi prawnicze oraz doradcze i eksperckie;
 - 11) pokrycie kosztów uczestnictwa w międzynarodowych sieciach instytucji otoczenia biznesu świadczących usługi o podobnym profilu obejmujące: składki członkowskie, koszty dostępu do międzynarodowych baz danych, koszty udziału i organizacji spotkań sieci międzynarodowych;
 - 12) pokrycie kosztów ustanowienia zabezpieczenia prawidłowej realizacji umowy o udzielenie wsparcia;
 - 13) raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu;
 - 14) pokrycie kosztów szkoleń pracowników, które są niezbędne do realizacji projektu, w wysokości nieprzekraczającej 10 % całkowitych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w pkt 1—13;
 - 15) audyt finansowy dotyczący wydatków, o których mowa w pkt 1—14, pod warunkiem, że będzie dokonywany przez biegłych rewidentów, a cena audytu odpowiada stawkom powszechnie stosowanym na rynku usług audytorskich.

3. Wielkość wsparcia na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć może wynosić do 100 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

4. Intensywność wsparcia dla przedsiębiorców z tytułu usług o charakterze proinnowacyjnym świadczonych na ich rzecz przez podmioty, o których mowa w § 34 ust. 2, w ramach wsparcia na wzmocnienie potencjału instytucji i wspólnych przedsięwzięć nie może przekroczyć 100 % wydatków poniesionych na te usługi.

Rozdział 10

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania wsparcia mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom na uzyskanie i realizację ochrony własności przemysłowej oraz podmiotom działającym na rzecz rozwoju gospodarczego lub podmiotom działającym na rzecz innowacyjności na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej w ramach działania 5.4 Zarządzanie własnością intelektualną Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 36. 1. Agencja może udzielić mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy mającemu siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej — wsparcia na uzyskanie ochrony prawa własności przemysłowej, z przeznaczeniem na pokrycie kosztów:

- 1) przygotowania zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego przez zawodowego pełnomocnika, który zgodnie z przepisami obowiązującymi w danym kraju jest uprawniony do występowania przed właściwym organem ochrony własności przemysłowej;
- 2) zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego do właściwego organu w celu uzyskania ochrony przyznawanej przez krajowe, regionalne lub międzynarodowe organy ochrony własności przemysłowej.

2. Wsparcie na uzyskanie ochrony własności przemysłowej nie może być udzielone z przeznaczeniem na pokrycie wydatków, o których mowa w ust. 4, bezpośrednio związanych z dokonaniem zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego:

- 1) do Urzędu Patentowego Rzeczypospolitej Polskiej w celu uzyskania ochrony wyłącznie na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
- 2) jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku badań podstawowych.

3. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na uzyskanie ochrony własności przemysłowej są wydatki poniesione przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

4. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na uzyskanie ochrony własności przemysłowej zalicza się wydatki na:

- 1) opłaty urzędowe wnoszone przez zgłaszającego na kolejnych etapach postępowania w sprawie zgłoszenia wynalazku lub wzoru użytkowego na podstawie Układu o współpracy patentowej, sporządzonego w Waszyngtonie dnia 19 czerwca 1970 r., poprawionego dnia 2 października 1979 r. i zmienionego dnia 3 lutego 1984 r. (Dz. U. z 1991 r. Nr 70, poz. 303);
- 2) opłaty urzędowe wnoszone przez zgłaszającego na kolejnych etapach postępowania w sprawie zgłoszenia wynalazku w procedurze międzynarodowej na podstawie Konwencji o udzielaniu patentów europejskich (Konwencji o patencie europejskim), sporządzonej w Monachium dnia 5 października 1973 r., zmienionej aktem zmieniającym artykuł 63 Konwencji z dnia 17 grudnia 1991 r. oraz decyzjami Rady Administracyjnej Europejskiej Organizacji Patentowej z dnia 21 grudnia 1978 r., 13 grudnia 1994 r., 20 października 1995 r., 5 grudnia 1996 r. oraz 10 grudnia 1998 r., wraz z Protokołami stanowiącymi jej integralną część (Dz. U. z 2004 r. Nr 79, poz. 737 oraz z 2007 r. Nr 236, poz. 1736);
- 3) opłaty urzędowe wnoszone przez zgłaszającego na kolejnych etapach postępowania w sprawie zgłoszenia wzoru wspólnotowego na podstawie rozporządzenia Rady (WE) nr 6/2002 z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie wzorów wspólnotowych (Dz. Urz. WE L 3 z 05.01.2002, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 13, t. 27, str. 142);
- 4) opłaty urzędowe wnoszone przez zgłaszającego na kolejnych etapach postępowania w sprawie zgłoszenia wynalazku w urzędach krajowych;
- 5) opłaty urzędowe wnoszone przez zgłaszającego na kolejnych etapach postępowania w sprawie zgłoszenia wzoru użytkowego w urzędach krajowych;
- 6) opłaty urzędowe wnoszone przez zgłaszającego na kolejnych etapach postępowania w sprawie zgłoszenia wzoru przemysłowego w urzędach krajowych;
- 7) pokrycie kosztów obsługi zawodowego pełnomocnika, o którym mowa w ust. 1 pkt 1, obejmujących przygotowanie dokumentacji zgłoszeniowej wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego oraz reprezentację przed organem ochrony własności przemysłowej;
- 8) pokrycie kosztów tłumaczenia, w tym tłumaczenia przysięgłego, dokumentacji niezbędnej do zgłoszenia wynalazku, wzoru użytkowego lub wzoru przemysłowego;
- 9) pokrycie kosztów tłumaczenia przysięgłego dokumentacji na język polski.

5. Kwota wsparcia na uzyskanie ochrony własności przemysłowej nie może być niższa niż 2 tysiące złotych ani nie może przekroczyć 400 tysięcy złotych.

6. Intensywność wsparcia na uzyskanie ochrony własności przemysłowej nie może przekroczyć:

- 1) 70 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4, jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych badań przemysłowych;
- 2) 45 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4, jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku prowadzonych prac rozwojowych.

§ 37. 1. Agencja może udzielić mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy mającemu siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej — wsparcia na pokrycie kosztów realizacji ochrony własności przemysłowej związanej z prowadzoną działalnością gospodarczą, zwanego dalej „wsparciem na realizację ochrony własności przemysłowej”, z przeznaczeniem na pokrycie kosztów związanych z wszczęciem i prowadzeniem postępowania w zakresie:

- 1) unieważnienia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy albo prawa z rejestracji;
- 2) stwierdzenia wygaśnięcia patentu, prawa ochronnego na wzór użytkowy albo prawa z rejestracji.

2. Wsparcie na realizację ochrony własności przemysłowej nie może być udzielone na realizację ochrony własności przemysłowej, jeżeli wynalazek, wzór użytkowy lub wzór przemysłowy powstał w wyniku badań podstawowych.

3. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na realizację ochrony własności przemysłowej są wydatki poniesione przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę po dniu złożenia wniosku o udzielenie wsparcia do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

4. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na realizację ochrony własności przemysłowej zalicza się wydatki na:

- 1) pokrycie kosztów związanych z prowadzeniem postępowania w danej instancji przez zawodowego pełnomocnika, który zgodnie z przepisami obowiązującymi w danym kraju jest uprawniony do występowania przed właściwym organem ochrony;
- 2) opłaty urzędowe za wniesienie pism w postępowaniu w danej instancji;
- 3) pokrycie kosztów tłumaczenia, w tym tłumaczenia przysięgłego, dokumentacji niezbędnej do prowadzenia postępowania w danej instancji;
- 4) pokrycie kosztów tłumaczenia przysięgłego dokumentacji na język polski.

5. Kwota wsparcia na realizację ochrony własności przemysłowej nie może być niższa niż 2 tysiące złotych ani nie może przekroczyć 400 tysięcy złotych.

6. Intensywność wsparcia na realizację ochrony własności przemysłowej nie może przekroczyć 45 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem, o których mowa w ust. 4.

§ 38. 1. Agencja może udzielić podmiotowi działającemu na rzecz rozwoju gospodarczego lub podmiotowi działającemu na rzecz innowacyjności wsparcia na popularyzację wiedzy w zakresie metod, możliwości oraz korzyści wynikających z ochrony własności intelektualnej w przedsiębiorstwach, zwanego dalej „wsparciem na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej”.

2. Wsparcie na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej może zostać udzielone podmiotowi, o którym mowa w ust. 1, który spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) nie działa w celu osiągnięcia zysku lub przeznacza zysk na cele związane z zadaniami realizowanymi przez Agencję;
- 2) posiada niezbędny potencjał finansowy, techniczny, kadrowy i organizacyjny oraz doświadczenie w zakresie świadczenia usług związanych z popularyzacją wiedzy w zakresie metod, możliwości oraz korzyści wynikających z ochrony własności intelektualnej w przedsiębiorstwach;
- 3) zapewnia świadczenie usług objętych wsparciem przez osoby posiadające niezbędne kwalifikacje i doświadczenie;
- 4) zobowiąże się do:
 - a) zapewnienia przedsiębiorcom równego i bezpłatnego dostępu do wyników działań realizowanych w ramach projektu, w tym seminariów, konferencji, wartości niematerialnych i prawnych,
 - b) wykorzystania, w okresie realizacji projektu objętego wsparciem, towarów, wartości niematerialnych i prawnych oraz usług zakupionych ze środków wsparcia wyłącznie w celach związanych z jego realizacją,
 - c) prowadzenia odrębnej ewidencji księgowej dla projektu objętego wsparciem.

3. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej są wydatki poniesione od dnia zawarcia umowy o udzielenie wsparcia do dnia określonego w tej umowie.

4. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej zalicza się wydatki na:

- 1) opracowanie i druk materiałów oraz ich publikację;

- 2) działania promocyjne i informacyjne pod warunkiem, że w tych działaniach jest przekazywana informacja, iż projekt jest realizowany z udziałem wsparcia pochodzącego z budżetu Unii Europejskiej;
 - 3) najem pomieszczeń wraz z wyposażeniem w celach bezpośrednio związanych z organizacją konferencji, seminariów i warsztatów;
 - 4) wyżywienie uczestników konferencji, seminariów i warsztatów;
 - 5) raty spłat wartości początkowej środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych przez korzystającego, należnej finansującemu z tytułu umowy leasingu do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, poniesione do dnia zakończenia realizacji projektu;
 - 6) zakup wartości niematerialnych i prawnych i usług związanych z przygotowaniem, rozbudową lub utrzymaniem portalu lub platformy internetowej;
 - 7) wynagrodzenia wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zaangażowanych bezpośrednio w realizację projektu oraz osób zarządzających tym projektem;
 - 8) podróże służbowe osób uczestniczących w realizacji projektu, według stawek określonych w przepisach o wysokości oraz warunkach ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej.
5. Kwota wsparcia na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej nie może być niższa niż 200 tysięcy złotych ani nie może przekroczyć 2 milionów złotych.
6. Wielkość wsparcia na popularyzację wiedzy w zakresie własności intelektualnej może wynosić do 100 % wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

Rozdział 11

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy wsparcia na udział w programie „Paszport do eksportu” w ramach działania 6.1 Paszport do eksportu Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 39. 1. Agencja może udzielić mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy wsparcia na udział w programie „Paszport do eksportu” z przeznaczeniem na:

- 1) doradztwo w zakresie:
 - a) wyboru rynku docelowego działalności eksportowej lub sprzedaży na Jednolitym Rynku Europejskim, zwanym dalej „JRE” (wewnątrzspółnotowych dostaw towarów),

- b) przepisów, procedur, ustalonych zwyczajów i zasad warunkujących dostęp towaru, usługi lub kapitału do wybranego rynku, w tym do JRE lub rynku państw trzecich,
 - c) dostępnych instrumentów wsparcia finansowego dla eksportera lub sprzedającego usługi lub towary na JRE, w tym spraw ubezpieczeniowych związanych z eksportem, oraz
- 2) na co najmniej jedno spośród następujących działań:
- a) wyszukiwanie i dobór partnerów na rynku docelowym,
 - b) udział w imprezach targowo-wystawienniczych w charakterze wystawcy,
 - c) udział w branżowych misjach gospodarczych za granicą mających na celu wyszukiwanie i dobór partnerów na rynkach docelowych,
 - d) uzyskanie niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia towarów lub usług na wybrany rynek zagraniczny.

2. Wsparcie na udział w programie „Paszport do eksportu” może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy, który łącznie spełnia następujące warunki:

- 1) w ostatnim zakończonym roku obrotowym przed złożeniem wniosku o udzielenie wsparcia posiadał udział eksportu lub sprzedaży na JRE w całkowitej sprzedaży nie większy niż:
 - a) 30 % — w przypadku mikroprzedsiębiorcy,
 - b) 25 % — w przypadku małego przedsiębiorcy,
 - c) 20 % — w przypadku średniego przedsiębiorcy;
- 2) posiada potencjał rozwijania i prowadzenia transakcji eksportowych lub sprzedaży na JRE wynikającej z załączonego do wniosku kwestionariusza zawierającego podstawowe informacje dotyczące wnioskodawcy, przy czym kwestionariusz ten stanowi podstawę do zakwalifikowania przedsiębiorcy do programu „Paszport do eksportu”;
- 3) prowadzi działalność gospodarczą i ma siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, a w przypadku mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy będącego osobą fizyczną — miejsce zamieszkania na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

§ 40. Okres realizacji projektu objętego wsparciem na udział w programie „Paszport do eksportu” nie może być dłuższy niż 24 miesiące.

§ 41. 1. Wydatkami kwalifikującymi się do objęcia wsparciem na udział w programie „Paszport do eksportu” są wydatki poniesione po dniu otrzymania przez mikroprzedsiębiorcę, małego lub średniego przedsiębiorcę potwierdzenia kwalifikowalności do tego programu do dnia określonego w umowie o udzielenie wsparcia.

2. Do wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem na udział w programie „Paszport do eksportu” zalicza się wydatki na pokrycie kosztów:

- 1) doradztwa w zakresie określonym w § 39 ust. 1 pkt 1 udzielanego przez jedną z instytucji doradczych wybranych przez Agencję w konkursie;
- 2) wyszukiwania i doboru partnerów na rynku docelowym obejmujące:
 - a) zakup baz danych,
 - b) koszt zlecenia przeprowadzenia lub zakupu wyników badań marketingowych dla rynku docelowego wybranego w ramach projektu,
 - c) opracowanie i produkcję materiałów promocyjnych,
 - d) organizację spotkań, prezentacji, wystaw i pokazów poza siedzibą partnera,
 - e) koszty przejazdu i zakwaterowania dwóch przedstawicieli przedsiębiorcy oraz jednego przedstawiciela firmy doradczej, poniesione zgodnie z przepisami rozporządzenia Ministra Pracy i Polityki Społecznej z dnia 19 grudnia 2002 r. w sprawie wysokości oraz warunków ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju (Dz. U. Nr 236, poz. 1991, z 2003 r. Nr 199, poz. 1951, z 2004 r. Nr 271, poz. 2687 oraz z 2005 r. Nr 186, poz. 1555), z wyłączeniem kosztów transportu lokalnego,
 - f) wynagrodzenie tłumacza,
 - g) usługi doradcze świadczone przez wybraną, wskazaną we wniosku o dofinansowanie firmę doradczą zobowiązaną do opracowania i przekazania przedsiębiorcy szczegółowego raportu z przeprowadzonych działań,
 - h) obsługę techniczną przedsięwzięcia, w tym wynajęcie powierzchni ekspozycyjnych, projekt i wykonanie zabudowy ekspozycyjnej, koszty eksploatacyjne, wynajęcie sali konferencyjnej;
- 3) uczestnictwa w imprezach targowo-wystawienniczych na rynku docelowym obejmujące:
 - a) zakup baz danych,
 - b) wynajęcie i zabudowę powierzchni wystawienniczej,
 - c) obsługę techniczną,
 - d) wynagrodzenie tłumacza,
 - e) transport eksponatów wraz z ubezpieczeniem, odprawą celną i kosztami spedycji,
 - f) koszty przejazdu i zakwaterowania dwóch przedstawicieli przedsiębiorcy uczestniczących w targach, poniesione zgodnie z przepisami rozporządzenia Ministra Pracy i Polityki Społecznej z dnia 19 grudnia 2002 r. w sprawie

wysokości oraz warunków ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju, z wyłączeniem kosztów transportu lokalnego,

- g) wpis do katalogu targowego i opłatę rejestracyjną,
 - h) promocję projektu zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiającym szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. WE L 371 z 27.12.2006, str. 1);
- 4) związanych z uczestnictwem w misji gospodarczej na rynek docelowy obejmujących:
 - a) koszty przejazdu i zakwaterowania jednego przedstawiciela przedsiębiorcy uczestniczącego w misji, poniesione zgodnie z przepisami rozporządzenia Ministra Pracy i Polityki Społecznej z dnia 19 grudnia 2002 r. w sprawie wysokości oraz warunków ustalania należności przysługujących pracownikowi zatrudnionemu w państwowej lub samorządowej jednostce sfery budżetowej z tytułu podróży służbowej poza granicami kraju, z wyłączeniem kosztów transportu lokalnego,
 - b) bilet wstępu w celu zwiedzenia targów związanych z daną misją gospodarczą,
 - c) obsługę techniczną, w tym wynajęcie sali konferencyjnej, oprawę multimedialną, tłumaczy,
 - d) promocję projektu zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiającym szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego,
 - e) wynagrodzenie organizatora misji;
 - 5) przygotowania, produkcji i emisji materiałów promocyjnych, w tym związanych z udziałem w imprezie targowo-wystawienniczej lub misji gospodarczej;
 - 6) uzyskania niezbędnych dokumentów uprawniających do wprowadzenia towarów lub usług na wybrany rynek zagraniczny, obejmujących:

- a) zakup usług doradczych,
- b) przygotowanie i tłumaczenie dokumentacji technicznej,
- c) transport i ubezpieczenie próbek wyrobu i dokumentacji technicznej wysyłanych do badań certyfikacyjnych,
- d) przeprowadzenie badań certyfikacyjnych,
- e) wystawienie i wydanie certyfikatu wyrobu,
- f) przejazd i zakwaterowanie zagranicznej instytucji certyfikującej.

§ 42. 1. Wsparcie na udział w programie „Paszport do eksportu” może być udzielone mikroprzedsiębiorcy, małemu lub średniemu przedsiębiorcy w ramach jednego projektu:

- 1) w wysokości do 100 % poniesionych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w przypadku doradztwa w zakresie określonym w § 39 ust. 1 pkt 1;
- 2) w wysokości do 50 % poniesionych wydatków kwalifikujących się do objęcia wsparciem w przypadku działań wymienionych w § 39 ust. 1 pkt 2.

2. Kwota wsparcia na udział w programie „Paszport do eksportu” nie może przekroczyć 150 tysięcy złotych na jeden projekt objęty wsparciem.

Rozdział 12

Tryb udzielania wsparcia w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007—2013

§ 43. 1. Agencja w celu wyłonienia projektów do wsparcia ogłasza na swojej stronie internetowej konkurs, o którym mowa w art. 28 ust. 1 pkt 3 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. Nr 227, poz. 1658 oraz z 2007 r. Nr 140, poz. 984).

2. Ogłoszenie, o którym mowa w ust. 1, określa:

- 1) rodzaj projektów podlegających wsparciu;
- 2) rodzaj podmiotów, które mogą ubiegać się o wsparcie;

- 3) kwotę środków przeznaczonych na dofinansowanie projektów;
- 4) poziom dofinansowania projektów, o którym mowa w art. 26 ust. 1 pkt 7 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju;
- 5) maksymalną kwotę dofinansowania projektu, o ile taka została ustalona;
- 6) kryteria wyboru projektów;
- 7) termin rozstrzygnięcia konkursu;
- 8) wzór wniosku o udzielenie wsparcia;
- 9) termin, miejsce i sposób składania wniosków o udzielenie wsparcia;
- 10) wzór umowy o udzielenie wsparcia.

3. Agencja w dniu ogłoszenia konkursu zamieszcza w dzienniku o zasięgu ogólnopolskim lub regionalnym informację o konkursie, zawierającą co najmniej elementy określone w ust. 2 pkt 1—3 oraz wskazanie adresu strony internetowej, na której zamieszczono ogłoszenie o konkursie.

4. Agencja udziela wsparcia na podstawie oceny dokonanej zgodnie z obowiązującymi kryteriami według kolejności wpływu kompletnych wniosków o udzielenie wsparcia do Agencji.

5. Agencja ogłasza na swojej stronie internetowej listę projektów wyłonionych do wsparcia oraz pisemnie informuje każdego z wnioskodawców o wynikach rozpatrzenia jego wniosku.

§ 44. Do postępowania w sprawie udzielenia wsparcia stosuje się art. 29 ust. 4, art. 30 oraz art. 37 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju.

Rozdział 13

Przepis końcowy

§ 45. Rozporządzenie wchodzi w życie z dniem ogłoszenia.

Minister Rozwoju Regionalnego: *E. Bieńkowska*